

爱库存怎么入驻？爱库存入驻有什么条件？有保证金吗

产品名称	爱库存怎么入驻？爱库存入驻有什么条件？有保证金吗
公司名称	上海文翊信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	上海市普陀区祁连山南路2891弄105号2441室
联系电话	13957094653 15356781454

产品详情

历时五年，经过三次征求意见、四次审议的电子商务法将于2019年1月1日起正式实施。此次立法在电商经营资质、纳税、处罚标准等方面作出了明确规定，同时也对电子商务平台经营者的责任和义务进行了界定。《电商法》要求被定义为电子商务经营者的从业者必须进行正规登记，取得相关经营许可及依法纳税，而从前处于法治模糊地带的直播代购、微商等实质性电子商务经营者被纳入该法监管范畴。消息一出，不少业内人士认为这意味着“个人代购时代”即将终结，未来代购市场将只剩企业运营主体。从另一个维度来看，其小b的数量锐减，直击爱库存们的核心地带，S2b2c模式的商业天花板尽显。所谓S2b2c模式，早是由阿里巴巴参谋长曾鸣教授提出的，S、b和c三方元素构建了一张协同网络，在这一过程中S与小b是紧密的合作关系，双方要一起服务于C。S赋能小b的价值点在于为小b提供共同需要的某些服务，因为小b缺乏对这方面的能力。S2b2c模式大创新在于S和小b共同服务c，去所有中间环节。小b服务c离不开S平台提供的种种支持，但是S也需要通过b来服务c。S和众多的小b是紧密的合作关系。

爱库存创新提出电商平台运营模式为S2b2C模式,并在其中融合“去库存”的运营理念。以此作为平台运营的主导推动力,大限度的促进商家投入运营的积极性,激发商家参与电商平台运作的主动性和自觉性。s2b2c还可以帮助企业解决同质化竞争严重、产品渠道单一,无法满足消费者需求、顾客分流、资源分散、“关店潮”的危机。因此爱库存通过这样一种创新的电商运营方案模式,突破传统电商运营模式的桎梏,从而实现私域流量的有效整合,帮助商家和店主构建起为系统的商业运营模式。

其实,爱库存的店主和线下的店主是一样的,只是拥有的不是实体店铺,而是开在虚拟世界的线上店铺。核心解决的问题在于,首先,爱库存提供的SaaS店铺,有了这个店铺,店主就可以在线上开店做生意。第二,爱库存提供的供应链方面的服务,保障这个店铺不是一个空架子或者工具,这个店铺里每天有超过数百个极具性价比的品牌在上,汇集起来有几万个SKC(品类),店主只要转发出去就特别容易成交。第三,爱库存提供运营方面的赋能,包括培训、合规等等。第四爱库存对店主数据方面的赋能。原来想要成为一个店主,不管是线下还是线上,门槛都挺高的。他要有钱;第二,他要有货源;第三,他要有经营能力。有了这些才可能变成一个真正的生意人。爱库存在做的事情就是大大降低了这个门槛,只要有流量,而且你想做生意,那平台就给你赋能,你就可以在线上迅速开始这门生意。