

2021亚马逊新手如何开店

产品名称	2021亚马逊新手如何开店
公司名称	太平洋投资（深圳）有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	手机和微信同号--沟通更方便！免费咨询+服务满意为止！
联系电话	18200989595

产品详情

你打算在哪个站点开店？

现在主要分三个站点

北美（美国加拿大墨西哥）

日本

欧洲站

说说三个站的特点吧

北美人口很多 产品好 运营的好做的优化 不缺销量

而且中的东西大多比美国的产品便宜

美国人也爱便宜的东西（这点似乎和中国的电商消费者一样）

日本站 日本人有点精益求精 吹毛求疵 如果你的产品不好或稍微有点瑕疵

就容易退货，所以如果你的产品质量不够好或者不够精益求精 日本站就不太好做 市场还行 毕竟一个岛国将近2E人口

欧洲站的特点是 站点很多 但却又有一个欧盟站点多归多

但是欧洲国家之间界限没那么明确，虽然你只注册了英国站点 基本上 法国消费者也会找你买你的货物，不过总体来说如果你不把欧洲站店全开完，市场还是没有北美的大的，欧洲站的大优势在于竞争小，现在的美国亚马逊就像以前的淘宝一样了大家都在忙着开店 竞争就会大 如果你专一做好了一样产品并且针对某个国家的风土人情十分了解那么你做欧洲某个站点还是很不错的 毕竟竞争小

然后我再说说 全球开店和自注册吧

其实大区别就是全球开店和自注册在销量运营商没有什么太大的区别 要说区别也就是区别本身了

自注册不需要招商经理，而全球开店必须要有招商经理下发链接（有时候不见得给下发链接哦）

总之全球开店 真心的不推荐 有时候 下发链接发完了 就不能全球开店方式入驻了

自注册的话我建议注册某个站点或地区的公司后再以当地的公司入驻当地地区的亚马逊站点

那样方便快捷 还不需要招商经理给你下发链接 这么麻烦 对后期的运营都是非常有帮助的

好吧我在这里简明扼要的说下入驻亚马逊销售计划开店所需资料吧

1.信用卡持卡人名字，账单地址（英文）

2.电话号码或者手机号码

3.邮箱

4.账单地址邮编

5.身份证扫描件

资料很简单，一般只需要10到15个工作日就可以