

红包裂变提升门店的积极性

产品名称	红包裂变提升门店的积极性
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

为了推销多功能沙发，有时候导购员会把开关直接打开，使之不停地按摩不停地动。用这些方法都只有一个目的，就是让产品动起来，通过产品独特的卖点进行吸引。4.联盟引流法通过和周边商家合作，醉好相互关联，达成共赢。餐饮店可以和超市、酒店合作，做好优惠券，可以长期合作

都可以得到实惠。异业合作是个很好用又成本很低的方法，值得推广。5.赠品引流赠品是实实在在的，同时还可以提升门店的积极性，对不对？你跟店面销售人员讲，你看你只要买了多少，我还送他，马上积极性提高。我相信很多人都在用。那这一定要注意什么呢？就是你的赠品要跟他买的东西相匹配

也就是说他买的东西，比如我们说的买鞋子送个鞋垫，你不能买鞋子送个洗发水，不配套，人家用不上，你这叫白送。所以买赠方式要特别注意这一点。6.抽奖引流我们在自己店的门口，放一个海报宣传一下，消费达到多少可以免费抽奖，一等奖是什么，二等奖是什么，奖品越大越好

如果抽奖的人没抽到，我们可以赠送纪念品，这个跟送赠品差不多，不同的抽奖增加了商家跟客户的互动性，趣味性！7.客户引流这个就简单了，我们可以通过进店的顾客，请顾客帮忙介绍朋友，亲戚也过来，可以打几折优惠。总结引流方法很多，要用效果好的实用的，还要根据实际情况细细考量。

我们平常都会根据情况做多方面的引流，以达到更好的效果。多数引流方法都要配合活动达到醉佳效果