

## 2021必火的创业项目加盟，副业如何变主业

产品名称	2021必火的创业项目加盟，副业如何变主业
公司名称	连城县遇以连网络工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	福建省龙岩市连城县莲峰镇莲冠大道5号企业服务中心大楼二楼201室
联系电话	13530939272

### 产品详情

创业初期给两个建议。别做资本性的投资，就是不要投资那些什么加盟或者开店什么的。

资本性投资太吃本金，创业初期没有太多的钱，所以产生不了多大的利润。第二就是周期太慢，每天固定的利润，多久回本然后盈利。这种投资好等有一定闲钱以后再做，适合复利。

而初期资金少的时候好去专研L1利的项目。如何用少的代价，低的花费？换取大的利润，而且一定要注重现金流。

如果有10件事情列在你面前pk，标准就是那些事情可以马上为你带来现金收入！任何一个超过6个月以上才有可能创造收入的东西都将成为你创业路上的毒药！！不要幻想某个大客户公关8个月内可以让你月入几百万，同样，一个马上可以销售的不伦不类的低档产品，其重要性远远超过6个月以后才会上市的某个轰动世界的产品。选择一些轻质性的项目是好的，投资少，回报高。

不管你做什么项目，一定要提前规划好。

做一个项目之前，先把这个项目算好，很简单，问问自己几个问题

一，你确定你做的项目一定赚钱吗？从什么地方赚？

第二，你做这个项目有人在做吗？竞争对手都有谁？你和你的竞争对手相比有什么优势？

第三，如果这个项目按照你的预期完全达到目标，你能赚多少？而在这个过程中风险有哪些？如何控制这个风险

第四，整个过程中投入的成本有哪些？把这四个问题弄清楚以后，再去做，成功率至少上升一倍。

我的创业故事真的是写不完，因为我会钱生钱，穷人的思维只有是去努力赚钱，而不是用钱去生钱。这个社会进步的很快，所幸一段时间被我赶上了，我现在也就整天喝喝茶，偶尔做些投资。

不明白为什么那么多人人都喜欢当井底之蛙，并且当得乐此不疲的，一个事情超出了他的思维后，就代表这事情是不真实的。我是不明白这一类人的思维是怎么样的，但我能肯定的就是这类人局限性太大了。

一个人如果从思维方式里不能改变，不接触新的事物，排斥一切新的信息面，那我建议不要再问我任何东西了，因为那对你没用，暂时的你还真适合于打工，那个是真实的，只要上班，到了发工资的时候肯定会有钱到你帐上的。啥时候觉得自己思维改变了，再来选择做生意，那样我觉得更实际些。

至于找挣钱的路子，真的很多，只要愿意去干，没有什么是挣不了钱的。在上海，有一个专门租格子铺来卖贝壳饰品的，格子铺租金便宜，可能租一两个显不出什么效果，但如果10个，20个呢，本来租一个店面要几千一个月，而且只能在一个点卖，那样受众面也要小很多，而这样铺的点多，自然的受众面要广很多。对于那个小伙子一个月能挣多少钱，我不太了解，但看他天天忙碌的样子就知道肯定也捞了不少钱。

当然有线上的项目做的话还是比较好的，少起铺租和人工的成本，这样会为你节约下很多钱，也是一笔不小的收入。如果找的一个能持续稳定收入的项目更加好，前期努力点做好，后期就是躺着就有收入，是一个非常不错的选择。

项目其实是没有实不实际这一说法的，很多人一谈起某个项目，很喜欢评价一句这不实际。其实往往就是这些不实际的东西才有大的价值，都说做生意难，就是因为太普通太实际的东西往往都供大于求，所以造成整体的一个拼价市场，网络上如此，现实中也如此。

所以做项目一定要选择市场大，受众广的，利润大的，接下来就看自己如何去操作，做好每一步，就能让自己有一份更好的收入。个人推荐一个现时期的好项目（知识付费），每个大资本都进去的广大市场，而我们选的是他们并不在意的周边市场，个人和团队做还是非常非常有市场的。我一直都有在做，很稳定，轻资投入，值得分享。