

白云山星视明模式系统 分销奖金制度

产品名称	白云山星视明模式系统 分销奖金制度
公司名称	云科技有限公司推广部
价格	.00/个
规格参数	版本:APP
公司地址	深圳市前海深港合作区前湾一路1号A栋201室（入驻深圳市前海商务秘书有限公司）（注册地址）
联系电话	158****626

产品详情

白云山星视明模式系统 分销奖金制度【咨询131...文章内这个手机】白云山星视明系统开发，白云山星视明分销模式系统开发，白云山星视明商城系统开发

特别提示：本公司是软件开发公司，非平台方

随着移动互联网向纵深推进，移动终端的快速普及，为传统制造行业带来了新的营销模式升级。制造企业将营销模式互联网化，实现“从工厂直面顾客”。

白云山星视明模式系统介绍：

一、白云山星视明模式系统会员晋升的条件：

按照单量计算，单量累计永不清零，一盒等于5单，后续的复购都是累计单量。

区代：直推5单、团队5单即可晋升。

县代：团队累计100单、小团队不低于10单即可晋升。

市代：团队累计600单、小团队不低于100单即可晋升。

省代：团队累计6000单、小团队不低于1000单即可晋升。

大区：团队累计20000单、小团队不低于6000单即可晋升。

大团队指的是大的一支团队，小团队指的是其它所有团队的总和。

二、白云山星视明模式系统平级奖励：

A省代推荐B县代推荐C县代推荐D区代，这个情况下BC属于平级关系，正常状态下，B是拿不到C的奖励，因为他们两个平级，C可以正常拿D5元的一个极差奖励。当产生这种情况以后，B可以拿上级极差的40%，上级是省代，省代跟县代极差是10元，所以当C团队每上一单的时候，B可以拿A极差10元的40%就是4元，这个时候省代就只能拿走6元。这个模式就可以很好的让大家在团队平级状态下依然可以有收益。

第二块：大区平级奖励，当产生大区平级奖励的时候，依然可以拿两代的大区平级奖励，看图所示：A大区B大区C大区D省代，ABC三个属于平级状态，这个时候A依然可以拿B团队每盒3元的奖励，还可以拿C团队每盒2元的一个奖励，所以大区平级以后还依然有很高的一个收益。

当你想快速推广你的品牌时，网络营销是必不可少的。为了给企业提供品牌形象，无论是大型企业还是中小型企业，互联网都是优秀的互联网平台。

选择合适的商业渠道真的很重要。互联网的优势在于可以打破时间、空间、地域的限制。传统企业可以利用互联网进行高效的营销推广。在这种情况下，传统企业向互联网的转型不仅是营销的升级，也是组织模式和管理的升级，目的是提高效率。