

# 速去拼 | 系统开发

产品名称	速去拼   系统开发
公司名称	广州量子云力科技有限公司推广部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区棠东智慧港
联系电话	13226100312 13226100312

## 产品详情

速去拼模式\*开发找【江生可微可电】，详细了解速去拼模式\*开发模式详情（费用、工期、模式、制度、功能等等），速去拼模式商城，速去拼模式模板案例开发，速去拼模式app开发。200+团队，欢迎咨询~，欢迎实地考察~

### 一、速去拼的优势：

计划好的拼团活动，首先要明确预期的目的，然后根据目的发展特定的拼团模式玩法，

假设拼团的目的是吸引新用户，那么拼团的玩法就必须能够过滤掉老用户，以免浪费资源，同时激励老用户帮助分享新用户。

如果一个小组的目标是获利，那么拼团的玩法需要吸引尽可能多的用户，同时保持成本下降和可支配的利润。

基于这两个目的，设置了两种模式。一种是普通团体的价格，其目的是通过优惠提供吸引用户的消费，从而提高单人数量。

另一种是开放开团价格，开团的人只能享受团长的优惠价格，其他参与者只能以共同的活动价格进行购买，从而有了老带新的作用，有了新的效果。

### 二、速去拼的规则：

- 1、有五个身份，不同身份门槛和待遇不同
- 2、会员门槛59.9，权益卖一单10
- 3、联合创始人门槛五个会员，权益一单15,
- 4、股东门槛30个会员，权益一单20

5、分公司100个会员且10W佣，权益22

6、合伙人300个会员且50W佣，权益23

### 三、速去拼的特点：

#### 1、低价格让利快速获得活跃用户

可能有些商户认为拼团价格的低廉会影响自己的其他渠道，但是可以和传播企业做电商的线上一样，搞一个电商版本。低价格对于快速获取用户至关重要。现在不管线上线下，流量的综合成功都是非常高昂的，有一个还没有被用户抛弃的营销活动就赶紧用起来。

#### 2、批量的采购中让采购的成本下降

拼团活动利润还是非常可观的，拼团的引流款可以设置一个低价格的产品。由于拼团带来用户和线上转化主要以活动内容的产品为主，批量转化成本可降低，再加上到店消费的客户可实现其他高利润产品消费，商家整体利润还是不错的。

### 四、速去拼的亮点：

#### 1、获得大量的一个到店客户群体：

拼团的活动可以给门店带来大量的客户流量。很多用户对低廉的价格和节省交易成本感到满意。这是成功进行一个拼团活动的主要因素之一，商户可以赢得更多的客户群体。

#### 2、可以增加商铺的口碑营销

拼团活动可以帮组实体店进行一个口碑营销，通过即时通讯软件的渠道进行一个传播和分享购物的链接。潜在的客户群体通过熟人关系群体获得信任从而来详细了解店铺的一个情况。即时来参加拼团获得，就相当于免费做了一次店铺的口碑营销活动。

#### 3、潜在客户的转化率提升

拼团活动的进行了口碑营销后，即时大部分的用户没有来店铺进行了解，但是也是知道这个品牌名字，通过关注店铺的公众号等宣传渠道后，就为以后的营销活动的种子用户做了储备。