

带你玩转TK自媒体平台

产品名称	带你玩转TK自媒体平台
公司名称	深圳市云端之链电子商务有限公司销售部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华新区民治街道新牛社区港深国际中心369
联系电话	13076927178

产品详情

带你玩转TK自媒体平台、TK代运营外包公司

提供TK培训，TK代运营服务，TK+独立站代运营，TK+独立站推广、TK+独立站引流、TK一站式服务，从0到1，怎么变现，怎么卖货到海外布局，TK+独立站布局。TK代运营推广服务，TK，蕴藏巨大海外流量和商机，适合跨境商家、出口品牌，及想要成为带货网红的你。

提供tiktok群控系统、外贸网站搭建，独立站开发，海外wms仓储管理系统，跨境ERP系统，无货源店群系统开发，虾皮无货源店群系统开发，多店铺管理系统开发，专注跨境软件行业8周年，为很多大中小企业搭建提供软件。

独立站想要做推广可以通过多渠道进行推广。

1、SEO

对于任何一家独立站来说，要想取得更成功的推广，搜索引擎优化都是至为关键的一项任务。在国外，谷歌作为搜索引擎的“大佬”，会不断变换排名算法规则，因此企业要仔细研究谷歌的算法规则，对网页内容进行相关的优化，使其符合用户浏览习惯，在不损害用户体验的情况下提高站点在搜索引擎的排名，提高访问量。

2、谷歌竞价广告

与SEO在某种程度上来说都是为了同一目标，在谷歌这个搜索引擎中“占位”，为了当用户搜索关键词时，能够出现我们的独立站点的相关信息。并且谷歌竞价广告会随搜索结果一起显示在 Google 的结果上，与此同时还会显示在日益壮大的 Google 联网中的搜索网站和内容网站上。因此企业应当设计

更具创意的广告，选取高转化率的关键词，根据预算进行广告投放，提升站点知名度。

3、Snapchat推广

作为广受年轻人喜爱的社交平台，该平台35岁以下的用户比重达到85%，拥有1.78亿的日活量，广告形式主要有品牌广告、Filters前置摄像头、竞价广告和全屏浸入式视频等，对于产品为年轻新潮的东西，受众主要为年轻人的企业来说，不妨考虑多在Snapchat上推广。

4、Facebook推广

作为全球最大的社交王国，Facebook有着巨大的流量优势，在电商的引流规模化和快速化方面发展得非常显著，拥有单图、视频和竖屏视频，360video视频，轮播广告，幻灯片广告，橱窗广告和Ins Stories广告等丰富的广告形式，其购物广告也更适合转化效果，对冲动消费的刺激是非常显著。企业可根据产品特性，选择合适的广告形式，做好Facebook推广。

此外，对比拉新，留存同样显得重要，相比于新访客流量，老访客对产品已经有了一定的认知，这部分流量相对而言更加精准，转化率更高。在这点上，Mobvista也认为“甄、定、提、增”才是有效的独立站出海营销四重奏，而该企业也为许多独立站出海提供了有效的完整解决方案。因此独立站企业在吸引新客户的同时一定要注意维系老客户，通过礼物回赠、社群、线下活动等等手段，留住老用户。