

保理业务是否还有发展、转让现成商业保理公司

产品名称	保理业务是否还有发展、转让现成商业保理公司
公司名称	东莞捷信商务服务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市南城街道莞太路南城段63号1栋2009室
联系电话	13410818257

产品详情

保理业务是否还有发展、转让现成商业保理公司

保理业务未来是否还有发展，是否还能挣到钱？这不仅是保理公司，就连为保理公司提供服务的机构及协会、监管部门都处于迷茫，特别是独立的保理公司。资金的供给端方面，国家对P2P、私募债权基金、金交所的严厉监管给独立保理公司再融资带来了困境（传统金融机构给独立保理公司授信相当困难，除非能找到核心企业）。

资产端方面，经济下行、国家去金融杠杆、金融监管加剧、中美贸易战等原因造成各类企业不断暴露，资产不断恶化，保理公司不断出现不良。保理业务这个从国外的舶来品到中国，从银行保理到商业保理，走了一条很艰难的路。这么多年我们一直沿用国外的保理业务经营模式，但是这些年的发展证明国外这种只靠挣息差承担风险的保理业务，想收益覆盖成本和损失挣钱其实是很难的一件事。在中国必须适应中国的商业环境，必须与其他工具、其他资源一起才能生存并发展。

任何工具都有它的适用边界，优势和劣势。我们不能把这个工具单独来说是好还是坏。所以保理业务能不能挣到钱，还得靠股东自身的资源、实力、等因素。没有夕阳的行业，只有夕阳的企业。行业再好也有亏钱的企业，行业再不好也有挣钱的企业。创业本来就是二八定律甚至是一九定律，不可能谁都能挣钱。

特别是现在的中国已经进入存量竞争的时代。做任何生意之前都要考虑这个生意靠啥挣钱？为什么自己能挣到钱？是挣承担风险的钱还是挣服务的钱？是挣股东上下游客户的钱还是挣外面客户的钱？是挣现

在的钱还是挣未来的钱？是挣股东的钱还是挣客户的钱？不能从众随波逐流，人家注册干你也注册干，人家注销你也注销！