

# 拼购返现，好乐购

产品名称	拼购返现，好乐购
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

## 产品详情

好乐拼购模式开发，好乐拼购APP软件开发，好乐拼购制度开发，好乐拼购系统源码开发。好乐拼购规则：1.全场商品可按原价或拼购价下单购买。2.原价购买不限数量，拼购价购买单款商品一个。3.拼购每天开团15轮，9:00-23:00，每轮随机10%拼中率。4.没有拼中，即时退下单款，并得1-50元奖励金（下单金额的1%为奖励金）。5.每天15轮，每轮可参与，每轮可得奖励金。VIP享拼购价规则：1.拼购订单，每轮仅随机10%拼中率。2.未拼中，可申请成为VIP。3.申请方法：开通团长，旗下团员超过10人即可。4.成为VIP，全场可按拼购价购买。

### 拼商抽奖系统细节玩法规则介绍：

针对于普通抽奖拼团玩法，为了提高用户体验、提高用户的参与度，小编还针对次拼团模式做再一次的升级的，新增了一些规则，要细看、细品哦!!!

#### 细节玩法规则：

- 1)、自动循环开团功能：
- 2)、团长必中
- 3)、团长必不中
- 4)、多变组合分销模块
- 5)、邀请成团奖励：
- 6)、后台手动抽奖：
- 7)、限制参团会员等级身份
- 8)、限制发团资格的会员等级身份

9)、购物币参团

10)、自动成团

11)、开团限制

12)、商品开团次数限制

13)、用户开团限制

14)、用户参团限制

15)、自动循环参团功能

16)、自定义未中奖奖励是积分/购物币/零钱

17)、未中奖金额返还自定义返还积分/原路返还/等额零钱

18)、成团未中奖奖励身份限制

19)、直推参团限制

详细说明如下：

拼团为抽奖拼团，新增自动开团功能，不能同时开多个团，每次只能开一个团，上一个团拼够人数开奖了，才算开团成功，并且自动开启下一个团（增加此规则，是为了增加用户的游戏体验感，能够让用户在短时间内凑够相应的人数开团，快速开团，能够马上让参与者尝到甜头，参与者尝到甜头了，自然愿意分享给身边的朋友参与进来；反过来如果是可以同时开很多个团，平台又没有那么多会员的情况下，会很被动，就会把参与的用户分的很散，每个团有那么几个人，但是就是没有一个团是可以凑够人数开团的，没凑够人数那就要一直等下去，可能两天三天甚至更久都凑不够人数，用户耐心都被磨没了，说不定还会忘记有这回事了，所以在用户量有限的情况下，建议使用此规则）；

针对正式实惠的价产品，开启团长必中，团长发起拼团就能抢到产品，也可以用于1元购类似玩法（1000人参与拼团，每人10元，中奖人得产品，不中奖人奖励10元购物币）

团长发起拼团必不中，即赚钱，发起越多赚钱越多，可以对团长身份进行限制，比如必须购买大礼包或者做团队达到一定条件才能做团长。

3)、多变组合分销模块

中奖支付现金部分进行分销，不中奖的上级也可以分销

1) 支持奖励三级分销的3\*3奖励模式（即不同等级的推广人设置不同的三级分销奖励比例）

2) 支持不同等级会员额外市场补贴奖励（比如VIP会员，铜牌会员，银牌会员，会员，钻石会员等，级差模式，比如钻石20%，15%，银牌12%，铜牌10%，VIP会员8%）

3) 支持区域奖励，可设省市区小区街道等多个级别（以收货地址为准给予地区代理的奖励，比如省8%，市6%，区镇4%，小区街道2%）

针对某个团成员邀请其他用户成功参与同一个团的奖励邀请者必须是有参团的人员进行邀请好友成团，奖励是需要邀请的人参团且拼团成功，邀请者才可以获得奖励

假设一个团10人中1个，开启了团长必不中和邀请成团奖励+分销奖励，假设团长邀请了5个人参团，并且其中一个中奖，另外4个人不中，那么团长共可以获得收益如下：

1.团长必不中的不中奖奖励5%

2.邀请成团奖励：共5人5份

3.中奖人的上级奖励：共1人1份（推广奖励+团队级差奖）

4.不中奖人的上级奖励：共4人4份（推广奖励+团队级差奖）

后台手动抽奖可指定用户中奖或不中奖，如果到了抽奖时间还没有手动抽奖完的话，那么系统就会将没有抽奖完的团随机抽出来进行公布

限制某个活动只有有什么等级身份以上的会员才能参团，比如某些赚钱概率比较大的抽奖活动，可以让指定身份级别以上的会员参加

限制某个活动只有有什么等级身份以上的会员才能发起拼团，比如某些赚钱概率比较大或邀请奖励比较高的抽奖活动，可以让指定身份级别以上的会员才能邀请参团和发起拼团

中奖人可赠送购物币，或者购买礼包的会员赠送购物币，购物币转赠下级新人用来参团抵现金也可以自己用来参团抵现金，降低中奖或购买身份的消极态度，激励用户积极购买团长身份或循环参团，去帮助下级没有顾虑尝试参加抽奖活动尝到甜头，可以设置购物币每次可使用的比例，不同活动产品可以不同的比例

当有真实用户开团或参团，自定义时间内自动成团，系统设置的真实用户昵称机器人自动参团自动开奖

开启后，用户优先去参团，无进行中的团则才能去开团

限制单个商品可开团总数为多少个

限制每个用户每天开团次数和每天每个商品开团次数

限制每个用户每天参团次数、每天每个商品的参团次数，每个活动的参团次数

自动参团就是用户只需支付一次拼团金额，系统会自动帮用户参团直至参团成功中奖或自动参团次数消耗完，正常用户需要下单成功一笔拼团订单，本来只能有一次中奖机会，现在自动拼团插件的话相当于可以设置多个机会，自动帮客户参团，但是是否中奖，也要看中奖概率问题了

如：用户A在次点击自动参团购买下单成功后，该商品有进行中的团，则会马上扣1次机会，那么已用完为1 剩余次数 2；以此类推

(1)如第2次自动参团就中奖，其余1次机会作废，自动参团列表参团详情依旧是显示已用完为2剩余次数1

(2)如3次都不中奖的情况下，那么支付的金额就会原路退还或按支付金额按返还零钱/积分。

(3)若拼团活动时间结束则拼团失败，其剩余次数直接作废，支付金额原路退回

(4)拼团活动里面的产品被编辑修改保存后，用户剩余次数直接作废，且支付订单金额按原路退还形式退还

拼团用户不中奖，可以自定义未中奖奖励是积分/购物币/零钱，积分只能在积分商城兑换产品，购物币可以抵扣拼团金或者限制部分提现，零钱可以无限制提现

未中奖的拼团金正常是返还给用户，可以选择返还多少积分可以无条件兑换产品，也可以原路返还到支付的卡，也可以选择返还到平台的用户零钱余额，可以避免微信支付频繁退款的违规风控

限制普通会员或推广员每天不中奖的次数，当天超过次数必会中奖一次

开启后，用户只能参与直推上级开的团