

## 茶叶代入驻抖音直播基地公司

产品名称	茶叶代入驻抖音直播基地公司
公司名称	杭州北斗星网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西湖广告大厦A1幢3楼
联系电话	18989452098 13605817015

## 产品详情

随着柯桥企业陆续复工，区内的“新农人”也陆续开始施展手脚，规划新年的发展。位于平水镇剑灶村的绍兴市秦望茶业有限公司正在筹备复工，总经理汤帅亮更是没有闲着，正忙着“招兵买马”。按照去年定好的规划，今年他要将自己的茶叶卖到抖音上，开拓出一片更为广阔的全国市场，为此公司需要一批擅长网络营销和设计的人才。目前，他已经招到了四五名核心成员，还需要招揽六七名员工，从事美工设计、网络编辑等工作。

今年34岁的汤帅亮是一名“茶二代”。自2014年从父亲汤恭财手上接过茶厂的销售业务后，他便加大了对茶叶品牌的营销和市场开拓力度。设立品牌直销店、开设淘宝微店、赴各地参加茶业博览会……一系列“吆喝”，打响了茶厂的品牌。去年，“秦望茶业”仅微信端的销售额就达到了200万元。“目前我们在微信上的业务主要面向绍兴市场。随着茶厂规模的升级，我们需要开拓出更广阔的市场。”汤帅亮介绍道。

在汤帅亮的规划中，新一年“秦望茶业”的广告要做到各大直播平台上，抖音是站。此外，对于原本的一些网络平台，他也会进行产品的分类和细化。他很清楚，找准一款产品的定位很重要：“要把合适的产品放在合适的平台上卖。”在敢于开拓新领域的同时，他也并不冒进，前期计划先在抖音平台开拓上投入20万元-30万元，包括人工、设备和场地成本，并成立一个团队进行管理和运作。

据悉，“秦望茶业”计划在本月底复工，茶叶3月中旬可以采摘。汤帅亮表示，受疫情影响，未来茶叶市场的消费力可能有所下降。针对这一情况，“秦望茶业”会在宣传和价格上做出一些调整，并增加大众茶叶的产量等。

除了开拓新平台，汤帅亮还有不少新年计划，其中之一是帮助同行卖更多的茶叶。原来，从去年开始，他就已经借助自身平台的优势，收购南部山区一些茶企的茶叶进行销售，销售额200余万元。“这些茶企可以生产出品质好的茶叶，但是他们面临着卖茶难的问题。而我有不少平台可以卖茶，我们正好可以优势互补。”随着今年抖音市场的开发，汤帅亮的茶叶销路将越加广阔，南部山区的更多茶叶，也可以借着他的平台走向全国。

作为绍兴大学生农创客联合会会长，汤帅亮还在攒一个“大招”。他和联合会内的几十位“农创客”打算抱团，整合各自的优势农产品，通过加入绍兴文化元素、实行品牌化运营理念，并通过各网络平台推出一系列具有本地特色的农创产品伴手礼。“这个也可以作为绍兴城市的伴手礼推

广出去。预计在今年五月推出，让大家知道绍兴不只有茶叶，还有很多优质的农产品。”汤帅亮这样说。