

# 抖音小店怎么添加茶叶类目？

产品名称	抖音小店怎么添加茶叶类目？
公司名称	杭州北抖星网络科技有限公司业务部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西湖广告大厦三层
联系电话	18857861392 13605817015

## 产品详情

一、为何抖音小店茶叶类审批那么严？为何进驻抖音小店后也要进驻直播基地？

- 1.由于抖音短视频把珠宝首饰，酒类茶叶等品类都列入了定项邀请品类，没有进驻产业基地会发觉，小店内没有茶叶品类，发布不上商品。
- 2.进驻好直播基地就有着了授权管理管理权限，小店内便会有茶叶品类，直播间不容易再断播禁封。
- 3.开白后有着shan购作用，迅速协助店家营销推广，拍图即卖，想启用作用进驻产业基地，外地直播间送货的大家帮你处理，技术专业可靠。

二、茶领域短视频变现关键点

1重视茶道文化自主创新，获得年青顾客。针对茶领域而言，小而美的产品通常更能触动年青顾客，一方面其精致的包装设计、形状更能吸引住年青顾客；另一方面在产品型号上更合乎当代年青顾客的生活方式并且也更为便捷带上，自然这一切都是创建在产品品质有确保的基本上。

2.传送不一样茶知识，视频购物车配搭同类目商品开展推广宣传，提升转现率。

3.通俗化选款，提升商品涉及面。针对茶叶从业人员而言，在转现前最重要的是开展商品挑选，尤其是对直播间卖茶叶而言，实际上关键能够提前准备下列几种茶产品，a.是爆品茶，b.是大家日喝茶，c.是白牡丹茶、普洱茶、黑茶这种既可个人收藏，又可饮用的茶，d.是礼品茶。多元化营销渠道推动销售量。除开橱窗展示和直播带货，根据引流方法私域开展多种渠道转换粉丝也不可或缺，实际上也是有许多茶叶批发商在那样做，最普遍的是导进微信客户端，根据微信朋友圈和群成员市场销售达到更高级的转换和购买率。

三、许多开茶叶店的盆友，常常见到同行业在抖音卖的顺风顺水。尤其是近期一年抖音电商迅速兴起！

这么大的总流量，卖啥不太好卖，各种网红产品持续，但茶叶类能够说成抖音里的一枝独秀。商品每个

人必须，并且认购率高！直播间只必须解读每一个种类的茶的故事作用，轻轻松松获得顾客提交订单。买来非常好会长期性追随网络主播，尤其是过年或过节，茶叶是送礼物必不可少。

可是许多店家很头痛不清楚怎么开通茶叶小商店，发觉进驻抖音小店压根就没有茶叶这一品类。只有根据定项邀请进驻产业基地才可以启用小商店，直播间。因此想进驻抖音小店启用茶叶小商店的店家能够联系我们技术专业人做技术专业事！技术专业攻略大全，热烈欢迎沟通交流讨论。