

芜湖怎样开公司注册公司 注册一个公司要多少钱流程及费用 注册500万公司实缴多少钱 无实体店营业执照申请 工商注册

产品名称	芜湖怎样开公司注册公司 注册一个公司要多少钱流程及费用 注册500万公司实缴多少钱 无实体店营业执照申请 工商注册
公司名称	芜湖博泽财税咨询有限公司
价格	99.00/个
规格参数	
公司地址	安徽省芜湖市镜湖区万达广场1期2号楼1108室（注册地址）
联系电话	18655363689 18655363689

产品详情

一：创业误区

我毕业九年，先后做过两个小公司，实话说吧，创业是水到渠成的，容易做成功的是先有业务再有公司，并不是先有公司再做业务。当业务来了，为了扩大业务，你必须有个公司，哪怕是为了开票方便呢，或者是为了增加信用背书，都必须注册公司，这是容易成功的开公司模式。

容易失败的模式是先想个项目出来—开公司—再做业务，不是说这个模式不行，是容易失败，创业九死一生！很多项目想起来大有市场，实际做起。我之前写过关于我次做教育创业的例子，就是个反例。经验都是不断被市场驯化的结果。

二：关于开公司资金

好的创业项目一定是轻资产就可以运作起来的，并不需要太多投资，而且天花板要很高，边际成本很低。需要一开始就大资金投入的生意，都是笨生意，如果你没创业经验，一定要走低成本的创业模式，不要一开始投资太多钱，你投资的每一分钱，可能都是买经验教训罢了，所以，业务没有运转起来，能少投就少投，必须要投资的，减少到低，要想法设法优化，这点我之前也写过。

三：创业前准备

1：心理准备

创业需要强大的心态，从创业的天起，你不断面临的是困难和挫折，而不是成功。怎么具备这个强大的心态呢，就是看淡名和利，当成一份事业做。

2：知识储备

创业开公司，你所面临的都要自己解决，完全不能依靠别人，需要方方面面俱到，有时候自己既是销售又是售后，还兼任客服与财务。你需要什么都懂一些，比如你是打算注册个体工商户还是有限责任公司，是准备一人股东制还是多人股东制？这些有什么用呢？可以说天差地别，个体户承担无限连带责任，有限公司则不会，单个股东的有限责任公司也是承担连带无限责任，所以这个要考虑清楚。

可能你说我就是经营个小业务，没有外债，不会有哪，错了，谁都有可能遇到，这点展开可以写好多，自己查就行了。

3：行业经验储备

先去你要做的行业企业去招聘他们的销售岗位工作，是你储备行业经验的好途径，这点我尝试过，我毕业后准备从事本机械方面的公司，就是通过这一点来实现的，学习了很多，认识彻底颠覆，很多事情外行根本了解不到，只有深入进去了解清楚后，你做的决定才是正确的。我之前写过于渊创业录那篇文章写过这个，那时就很有感悟。

四：如何开公司

各地开公司的流程大同小异，如果时间充足就自己去办理手续，如果不方便就找代办公司，现在便宜了，一般都是1-2K不等的收费，我那会是5K办下来的，还不包括注册地址一年收我2K，现在看来，当时我就是个傻X。

注册之前，先想好五个公司名称，我建议就是地域+你的产品关键词+有限责任公司，想好关键词之后，进入工商系统查看是否有重名 找五个没有重名的公司去注册。你查的有重名的肯定去了也注册不下来，你查的没有重名的公司去注册，也有可能注册不下来，因为有同时注册还未注册成功，但是名称已经被冻结的情况，所以多准备几个名称，少跑路。

公司注册好之后，还需要办理公章、财务章、法人章、发票章，这个需要几百元，无法避免的。现在各地鼓励万众创新，注册这块很简单了，个人去就可，甚至有些财务公司，为了以后拦代账的生意，前期公司免费帮你注册，这些都可以当地了解。

五：怎么拿到免费公司地址

我次注册公司没有准备就注册了，花了不少冤枉钱，包括注册地址一年2K，那个地址就注册时去看了下，特别偏僻，为了省钱找的注册地。注册好公司后，以后没去过，后来办公也是市中心，可以说白白的浪费了钱。这个费用完全可以一分都不用花。

怎么找免费的公司注册地址？就找当地离你近的创业孵化园！我后来考察过，设施非常不错，联合办公，即使一开始招的员工不多的话，完全建议在这种孵化园里面办公，费用少，会议室，多媒体展示厅等等都是一应俱全，一个工位一个月100-200元也便宜，无形中省了很多钱。

或者你只是先注册一个地址，不要工位，那也行，完全免费的，一分钱都不用花，各地都有。

六：开公司后如何省钱

开公司是为了赚钱不是为了花钱，所以能不花的钱就不用花。公司刚注册好，如果需要走账的业务不多的话，甚至是0报税的，可以自己报税，我之前注册的公司，一年了都没开户，别说报税，也无大碍。各地法规都不一样，一般过几个月需要走账了，再开户，也不迟，少花销半年的代账费用也成。

新公司刚开始，避免不了代账和法务等问题，刚开始没太多业务，找专门财务肯定划不来，起草合同会

用到法务，但是养个律师，也不大可能，等等这些问题，在公司业务规模没起来之前，能外包的就花小钱外包，比如可以去八戒财税网看看，或者找当地公司打听，或者找开公司的朋友多问，多交流，这样下来，也是省一笔钱，不会吃我之前的亏。

七：公司开户后银行费用问题

银行开户费也是一小笔费用，当然好的是四大行，但是收费贵啊，新公司还没创收呢，本着能省则省的原则，先找小银行，比如什么秦农银行啊，民生银行啊之类，开户完全免费的。

八：做什么项目

如果是已经有了项目，只是为了开个公司，上面全部介绍到了。但是，如果目前还没有项目，那就先从找项目开始，我建议就找低成本创业项目，我在公众号写了很多低成本的创业项目和思路。

我前几天刚在发了一篇近写的一个低成本创业项目思路，本人原创，知乎还没发过，主要没时间过来，就借此机会过来知乎发这里，目的就是对你找项目起个个抛砖引玉作用吧。

因为涉及大部分图片不易发，我担心图片粘贴上去万一不成功，我白忙活了，安全起见只发纯问题，大家体谅一下。如果要看完整的请移步即可，这是一个0成本创业项目，标题写的保守点，完全可以放大经营的。