# 芜湖怎样开公司注册公司注册一个公司要多少钱流程及费用 注册500万公司实缴多少钱 无实体店营业执照申请 工商注册

产品名称	芜湖怎样开公司注册公司 注册一个公司要多少钱流程及费用 注册500万公司实缴多少钱 无实体店营业执照申请 工商注册
公司名称	芜湖博泽财税咨询有限公司
价格	99.00/个
规格参数	
公司地址	安徽省芜湖市镜湖区万达广场1期2号楼1108室( 注册地址)
联系电话	18655363689 18655363689

# 产品详情

### 一:创业误区

我毕业九年,先后做过两个小公司,实话说吧,创业是水到渠成的,容易做成功的是先有业务再有公司 ,并不是先有公司再做业务。当业务来了,为了扩大业务,你必须有个公司,哪怕是为了开票方便呢, 或者是为了增加信用背书,都必须注册公司,这是容易成功的开公司模式。

容易失败的模式是先想个项目出来—开公司—再做业务,不是说这个模式不行,是容易失败,创业九死一生!很多项目想起来大有市场,实际做起。我之前写过关于我次做教育创业的例子,就是个反例。经验都是不断被市场驯化的结果。

#### 二:关于开公司资金

好的创业项目一定是轻资产就可以运作起来的,并不需要太多投资,而且天花板要很高,边际成本很低。需要一开始就大资金投入的生意,都是笨生意,如果你没创业经验,一定要走低成本的创业模式,不要一开始投资太多钱,你投资的每一分钱,可能都是买经验教训罢了,所以,业务没有运转起来,能少投就少投,必须要投资的,减少到低,要想法设法优化,这点我之前也写过。

#### 三:创业前准备

#### 1:心理准备

创业需要强大的心态,从创业的天起,你不断面临的是困难和挫折,而不是成功。怎么具备这个强大的心态呢,就是看淡名和利,当成一份事业做。

#### 2:知识储备

创业开公司,你所面临的都要自己解决,完全不能依靠别人,需要方方面面俱到,有时候自己既是销售又是售后,还兼任客服与财务。你需要什么都懂一些,比如你是打算注册个体工商户还是有限责任公司,是准备一人股东制还是多人股东制?这些有什么用呢?可以说天差地别,个体户承担无限连带责任,有限公司则不会,单个股东的有限责任公司也是承担连带无限责任,所以这个要考虑清楚。

可能你说我就是经营个小业务,没有外债,不会有哪,错了,谁都有可能遇到,这点展开可以写好多, 自己查就行了。

#### 3:行业经验储备

先去你要做的行业企业去招聘他们的销售岗位工作,是你储备行业经验的好途径,这点我尝试过,我毕业后准备从事本机械方面的公司,就是通过这一点来实现的,学习了很多,认识彻底颠覆,很多事情外行根本了解不到,只有深入进去了解清楚后,你做的决定才是正确的。我之前写过于渊创业录那篇文章写过这个,那时就很有感悟。

四:如何开公司

各地开公司的流程大同小异,如果时间充足就自己去办理手续,如果不方便就找代办公司,现在便宜了,一般都是1-2K不等的收费,我那会是5K办下来的,还不包括注册地址一年收我2K,现在看来,当时我就是个傻X。

注册之前,先想好五个公司名称,我建议就是地域+你的产品关键词+有限责任公司,想好关键词之后,进入工商系统查看是否有重名找五个没有重名的公司去注册。你查的有重名的肯定去了也注册不下来,你查的没有重名的公司去注册,也有可能注册不下来,因为有同时注册还未注册成功,但是名称已经被冻结的情况,所以多准备几个名称,少跑路。

公司注册好之后,还需要办理公章、财务章、法人章、发票章,这个需要几百元,无法避免的。现在各地鼓励万种创新,注册这块很简单了,个人去就可,甚至有些财务公司,为了以后拦代账的生意,前期公司免费帮你注册,这些都可以在当地了解。

#### 五:怎么拿到免费公司地址

我次注册公司没有准备就注册了,花了不少冤枉钱,包括注册地址一年2K,那个地址就注册时去看了下 ,特别偏僻,为了省钱找的注册地。注册好公司后,以后没去过,后来办公也是市中心,可以说白白的 浪费了钱。这个费用完全可以一分都不用花。

怎么找免费的公司注册地址?就找当地离你近的创业孵化园!我后来考察过,设施非常不错,联合办公,即使一开始招的员工不多的话,完全建议在这种孵化园里面办公,费用少,会议室,多媒体展示厅等等都是一应俱全,一个工位一个月100-200元也便宜,无形中省了很多钱。

或者你只是先注册一个地址,不要工位,那也行,完全免费的,一分钱都不用花,各地都有。

# 六:开公司后如何省钱

开公司是为了赚钱不是为了花钱,所以能不花的钱就不用花。公司刚注册好,如果需要走账的业务不多的话,甚至是0报税的,可以自己报税,我之前注册的公司,一年了都没开户,别说报税,也无大碍。各地法规都不一样,一般过几个月需要走账了,再开户,也不迟,少花销半年的代账费用也成。

新公司刚开始,避免不了代账和法务等问题,刚开始没太多业务,找专门财务肯定划不来,起草合同会

用到法务,但是养个律师,也不大可能,等等这些问题,在公司业务规模没起来之前,能外包的就花小钱外包,比如可以去八戒财税网看看,或者找当地公司打听,或者找开公司的朋友多问,多交流,这样下来,也是省一笔钱,不会吃我之前的亏。

### 七:公司开户后银行费用问题

银行开户费也是一小笔费用,当然好的是四大行,但是收费贵啊,新公司还没创收呢,本着能省则省的原则,先找小银行,比如什么秦农银行啊,民生银行啊之类,开户完全免费的。

# 八:做什么项目

如果是已经有了项目,只是为了开个公司,上面全部介绍到了。但是,如果目前还没有项目,那就先从 找项目开始,我建议就找低成本创业项目,我在公众号写了很多低成本的创业项目和思路。

我前几天刚在发了一篇近写的一个低成本创业项目思路,本人原创,知乎还没发过,主要没时间过来, 就借此机会过来知乎发这里,目的就是对你找项目起个个抛砖引玉作用吧。

因为涉及大部分图片不易发,我担心图片粘贴上去万一不成功,我白忙活了,安全起见只发纯问题,大家体谅一下。如果要看完整的请移步即可,这是一个0成本创业项目,标题写的保守点,完全可以放大经营的。