

# 湖南抖音小店代运营

产品名称	湖南抖音小店代运营
公司名称	杭州北抖星网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西湖广告大厦A1幢3楼
联系电话	18989452098 13605817015

## 产品详情

随着抖音的日益强大，抖音电商也是随之而来的一块巨大的蛋糕；当然咯，各位做电商的商家们我相信是不会错失这么一次绝赢在起点的好机会，目前都已经万事俱备了，只能抖音官宣！我想觉得大家在万般潮涌之下，还是需要冷静的思考：你是否了解抖音电商？第二：抖音电商的游戏规则是什么？第三：抖音电商的载体是小店，它的规则你是否已经掌握和能熟练运用？杭州北抖星网络科技有限公司目前开发的带货平台入驻达人有20000+，平台上达人应有具有，可以满足不同类别的客户，通过平台的大数据的精确配比，更加可以提高带货的效率和质量，做到商家、达人双赢；目前杭州北抖星还提供抖音小店代、入驻精选联盟、抖音小店代运营业务，真正做到从开通小店到完成带货一站式服务。

所以抖音与快手用户争夺，其实之后将会演变为解决用户和创作者在商业化变现中产生的流量矛盾，平衡广告和用户体验的生态关系。随着MCN机构的增加，还有头部达人的数量越来越多，这一矛盾将会越来越凸显。所以说哪一平台（或者是身在平台中MCN机构或者是头部达人）解决了这一矛盾，剩余的5亿流量或者说短视频未来市场，将占绝大份额，成为短视频的领者。身处于这一战场的抖音短视频电商更不能独善其中，为平台和用户提供更多优质有内涵的视频，从而让用户心悦而自主性的去消费，并且对此次消费全程负责，实现视频变现，从而实现创作者价值是抖音短视频电商从业者要着重思考的方向。

作为普通用户，我们在抖音里消费时间，是为了休闲娱乐，想要享受一种愉悦感，或者是想收获有价值的东西，精神上得到放松。抖音平台，也希望更多的用户在平台中活跃起来，一方面希望达人提供更好的产品，更好的视频；另一方面是希望大家在里面多看，用户时长也增加。而对抖音电商达人来说，作为视频的创作者，花费精力运营帐号，是为了获得更多的粉丝，进而商业变现。这就产生一种商业变现悖论。对于普通用户而言，我们在看视频时，是沉浸在里面的，突然跳出一条广告性质的视频，不论是硬广还是软广，实际上这种愉悦感都是被动的被打破，用户体验并不是很好，这对整个抖音的信息流生态来说是起到了流量反作用。但对创作达人来讲，只有消耗了这部分流量，只有视频商业化，在抖音发布广告带货，才能市场中存活下去。