

# 代理商管理系统开发 | 商城类软件开发

产品名称	代理商管理系统开发   商城类软件开发
公司名称	广联网络（广东）有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区精华科技园
联系电话	19867371424 19867371424

## 产品详情

代理管理系统开发需要先制定开发方案，商家用户根据自己的需求来向我司提出功能板块方案，如订货系统，分销系统，库存系统，返利系统等功能板块，之后我司将客户的需求整理设计出一套方案，再与商家用户对接，无异议之后，我司就进行系统开发，测试，后再提交给用户使用。

代理管理系统囤货/不囤货两种销售模式介绍：

### 1、代理商可不囤货，平台一键代发

(1)企业招募代理商，门槛更低，招募更容易，对有能力、有人脉的大学生，不愿意囤货，也没关系

(2)代理管理系统内置虚拟库存功能，指不囤货代理，仍在系统后台下单付款，只是货由平台代发消费者

(3)囤货代理商0库存、0物流、低风险，也能成为微商品牌代理，利用人脉资源赚钱

## 2、代理商囤货，线上线下结合销售

(1)通过代理管理系统企业能够快速的招募囤货代理商，资金回笼快，减少库存量，把货压给代理商，让代理更有动力卖货

(2)部分囤货代理商自己有销售渠道(如终端门店)，愿意囤货，实现朋友圈、群和门店的线上线下整合销售

(3)代理管理系统内置窜货监控功能，代理商逐渐发货扫描，防止跨区域窜货、越级拿货，维护关系链上各层级的利益

代理管理系统通过树状的分层管理结构，让代理商等级清晰明了，增强微商团队凝聚力和公信力，代理信心由底而生，微商团队逼格直线飙升，代理管理系统上线后，公平的代理晋升机制和多样差异化代理管理使所有的微商代理都能够在短时间内上手，无论是微商代理管理者还是微商代理在使用中会感觉到无比简单和亲切。

代理管理系统的功能：

1、订单管理，传统的纸质单据订单在整理分类的时候需要花费大量的时间，而且不易保存，容易丢失重要的订单。代理管理系统的应用能让商家告别错单、漏单，或者因为找不到订单而遗忘掉，而且会对订单动态全程跟踪，提升提货效率。

2、产品的库存管理，以前清点仓库库存的时候需要一件一件的去数，耗时不说还容易出错。代理管理系统对产品进行数据关联绑定，出库入库的时候都会有信息记录，通过代理管理系统商家可以实时查询库存数量，当库存不足的时候还会发出预警提醒及时补货。

3、对钱的管理，人工记账繁琐，订单混乱，而在代理管理系统中录入代理商的身份信息和产品数量之后，销售情况在软件后台一目了然，在线核算各代理团队的分红和佣金结算，产品的进账和处长数据也可以随时查看。

4、对客户和代理商的管理，代理商在成为代理的时候，代理管理系统会录入该代理商相关的身份信息，客户在成交订单的时候也是会录入详细的信息的，方便商家统一管理代理商和客户的信息资料，代理商分等级，客户根据成交量也分等级，商家可以根据根基的不同灵活设置订货价格，支持分区分级管理。

