代理商管理系统开发丨商城类软件开发

产品名称	代理商管理系统开发丨商城类软件开发
公司名称	广联网络(广东)有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区吉邦科技园
联系电话	19867371424 19867371424

产品详情

代理管理系统开发需要先制定开发方案,商家用户根据自己的需求来向我司提出功能板块方案,如订货系统,分销系统,库存系统,返利系统等功能板块,之后我司将客户的需求整理设计出一套方案,再与商家用户对接,无异议之后,我司就进行系统开发,测试,后再提交给用户使用。

代理管理系统囤货/不囤货两种销售模式介绍:

- 1、代理商可不囤货,平台一键代发
- (1)企业招募代理商,门槛更低,招募更容易,对有能力、有人脉的大学生,不愿意囤货,也没关系

(2)代理管理系统内置虚拟库存功能,指不囤货代理,仍在系统后台下单付款,只是货由平台代发消费者
(3)囤货代理商0库存、0物流、低风险,也能成为微商品牌代理,利用人脉资源赚钱
2、代理商囤货,线上线下结合销售
(1)通过代理管理系统企业能够快速的招募囤货代理商,资金回笼快,减少库存量,把货压给代理商,让 代理更有动力卖货
(2)部分囤货代理商自己有销售渠道(如终端门店),愿意囤货,实现朋友圈、群和门店的线上线下整合销售
(3)代理管理系统内置窜货监控功能,代理商逐渐发货扫描,防止跨区域窜货、越级拿货,维护关系链上 各层级的利益
代理管理系统通过树状的分层管理结构,让代理商等级清晰明了,增强微商团队凝聚力和公信力,代理
信心由底而生,微商团队逼格直线飙升,代理管理系统上线后,公平的代理晋升机制和多样差异化代理
管理使所有的微商代理都能够在短时间内上手,无论是微商代理管理者还是微商代理在使用中会感觉到
无比简单和亲切。

代理管理系统的功能:

- 1、订单管理,传统的纸质单据订单在整理分类的时候需要花费大量的时间,而且不易保存,容易丢失重要的订单。代理管理系统的应用能让商家告别错单、漏单,或者因为找不到订单而遗忘掉,而且会对订单动态全程跟踪,提升提货效率。
- 2、产品的库存管理,以前清点仓库库存的时候需要一件一件的去数,耗时不说还容易出错。代理管理系统对产品进行数据关联绑定,出库入库的时候都会有信息记录,通过代理管理系统商家可以实时查询库存数量,当库存不足的时候还会发出预警提醒及时补货。
- 3、对钱的管理,人工记账繁琐,订单混乱,而在代理管理系统中录入代理商的身份信息和产品数量之后 ,销售情况在软件后台一目了然,在线核算各代理团队的分红和佣金结算,产品的进账和处长数据也可 以随时查看。
- 4、对客户和代理商的管理,代理商在成为代理的时候,代理管理系统会录入该代理商相关的身份信息,客户在成交订单的时候也是会录入详细的信息的,方便商家统一管理代理商和客户的信息资料,代理商分等级,客户根据成交量也分等级,商家可以根据根基的不同灵活设置订货价格,支持分区分级管理。