

# 陈升号 回收老班章 陈升号砖茶

产品名称	陈升号 回收老班章 陈升号砖茶
公司名称	广州市大好益茶业有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市荔湾区山村安定首约18号自编南区A座3A号
联系电话	13533703700

## 产品详情

大益五彩孔雀饼茶集勐海、南糯、勐宋、巴达、布朗五大茶山之精华，2008年陈升号，茶品口感浓烈、滋味悠长、韵味深厚，是大益2008年推出的又一经典佳茗。

### 南糯孔雀

在傣语里面，南糯的涵义是“笋酱”。古代南糯山居民以哈尼族为主，族人将吃不完的竹笋制作成笋酱，为当时地方首领所喜爱，要求该每年进贡笋酱，后来就把此山称作南糯山。

南糯山在云南省西双版纳州勐海县，位于勐海县城东侧，2010年陈升号，平均海拔1400米，整个南糯山绿树成荫，翠竹成林，是天然的原生态环境。南糯山茶树属于大叶种乔木型，南糯山是闻名中外“茶树王”沙归拔玛的所在地，“茶树王”是栽培型的，有着800多年的历史。优良的茶树品种和优越的自然条件，使得南糯山茶叶品质异常突出。

南糯孔雀为青饼，规格400克/片。色泽绿而有光泽，芽叶肥壮持嫩性好，条索舒展显白毫；汤色金黄明亮；滋味浓醇鲜爽，口感刺激生津快；香气高扬独特。

### 布朗孔雀

布朗山乡是全国布朗族乡。布朗族为古代濮人后裔，是中国古老的少数民族之一，可说是茶叶加工利用的始祖，是他们早栽培、制作和饮用茶叶。

茶区位于云南省西双版纳州勐海县，平均海拔约1700米。布朗山地区是西双版纳的古茶园地区，的班章茶山就在其中，有栽培型的古茶园上万亩。茶树生长在茂密的热带雨林原始森林之中，常年云雾缭绕，茶叶品质很有特色。

布朗山孔雀为青饼，规格400克/片。布朗山孔雀芽叶特别肥硕，通体披满白毫，芽叶色泽墨绿，油亮富

有光泽，叶质柔软肥厚，持嫩性强；汤色清澈黄亮；布朗山孔雀大特点还是滋味，滋味浓强刚烈，茶气足，但是苦涩味协调，化得快，口感丰富回味绵长。

很多大益的品种遭到调整，尤其是前段时间涨势比较迅猛的品种更是首当其冲，如五彩孔雀，从三万六千元的单价跌至目前的二万五千多元，这对于08年的中期茶来说这么大的跌幅还是次出现。同时遭遇调整的还有市场热炒的生肖饼，布朗孔雀201，金大益，龙印等品种，其他的常规品种也在调整之列，只是幅度问题。常规品种7542的301从发行价7500跌至6600，这也是次出现跌破发行价的情况。

2013年新版7542的出现，使得整个普洱市场发生重大变化。所有大益的茶品基本上都是水涨船高，跟着涨价。常规品种从42片变成28片，配方还是那个配方，茶树还是那些茶树，不同的是包装纸有所不同，片数少了14片，价格却从发现价3000多元直达7500元。大益厂美其名曰走路线，言外之意就是为涨价找点冠冕堂皇的理由。7542作为产品，它的涨价标志着其他所有品种都应该涨价，在这种逻辑的驱使下，2013年的市场可谓涨升一片，不管好的坏的，只要是生茶，它都有涨价的理由。除去资金的成分外，这种普涨情况的发生与大益厂调价不无关系。

大益这么做纯粹是为了保住自己和经销商的利益，损害消费者的利益。整个市场的价格体系，提前透支了茶叶的价值。意思也就是说对于收藏客来说，三年以内的新茶不能买进，买进也是白买，不会产生任何收益。因为三年内涨价的空间已经被经销商严重挤压，这是一个新情况，很多收藏者未必了解。

冒着中小收藏者被淘汰的危险，损失一部分忠实粉丝的现实，陈升号，大益坐视市场任意涨价而置之不理，其中的秘密自不可多言。价格上涨，受益当属厂家，发行的每一款产品，拿出一部分投入市场，等价格上涨以后自然是获利丰厚，不能排除厂家就是涨价背后的幕后推手。

但是这种的想法是致大益欲生欲死呢？利字头上两把刀，终究会，奉劝各位看官好自为之，不要得意洋洋痛失好局。

今年4月，大益一反常态下跌了两个月，与火热的古树茶相比，其市场之冷对比强烈。不止是大益，很多品牌都感到了担忧：原料上涨汹涌，市场却继续冷却。

从2013年底开始，渠道扩充速度大于产品上市速度的情况已经开始改变。熟悉大益茶的人都知道，如果能成为大益的经销商，配货价拿茶基本都是稳赚不赔的。在珠三角地区大益的分销商已近饱和的情况下，不少广东地区的茶商开始在外省通过关系来获取对应地区大益分销商的资格。

然后把配货价拿到的茶重新带回芳村市场，毫无疑问，大益集团不想看到的就是自己好不容易铺出去的货转了一圈又回到芳村。产品回流的越多，整体崩盘的风险就越大。

据悉，4月2日发布的大益新茶1401-7542价是4800元/件，陈升号砖茶，到4月7日新货上市，短短5天就已涨到5600元/件，而如今又跌到4800，且仍在下跌。大益发出禁止一个月内不准将新货流进广州市场究竟有何想法。

试想一：若是新货一进入芳村，各路炒家风头火势的。利用新茶狠捞一笔然后赶紧闪人，管它行业能不能健康发展。后留下一个烂摊子给大益自己去收拾。被炒烂的市场，恐怕三头六臂的大益也很难覆盖这个烂摊子。

新茶被炒得越高，买来饮用的人就越少。炒家们赚够后，想喝茶的人就买不起了。产生这种两极分化，注定让市场崩溃。后货砸在谁手上，谁就注定悲剧，严重的将导致大益整体崩盘。现在消息发布了，让

你们炒，货都不配给你，后落得个财货两空。市场一直主导着炒货的热潮，而芳村市场又拥有这种特殊的市场地位，外地配货回流芳村市场似乎是一种必然趋势，这种特殊的市场现状，让定价权这个东西，从厂家手中慢慢溜走。

大益发出这种举措是想告诉大家，他不想自打嘴巴，不想当，只想卖茶赚钱，而不是大家都赚够了，后货还在那里，让市场把自己给整死了。大益这样的市场调整是否会很好的起到作用？相信炒家们心中有数。

陈升号-回收老班章-陈升号砖茶由广州市大好益茶业有限公司提供。广州市大好益茶业有限公司是一家从事“长期回收,买卖大益普洱茶,全国各地上门”的公司。自成立以来，我们坚持以“诚信为本，稳健经营”的方针，勇于参与市场的良性竞争，使“大好益茶业”品牌拥有良好口碑。我们坚持“服务至上，用户至上”的原则，使大好益茶业在红茶中赢得了客户的信任，树立了良好的企业形象。

特别说明：本信息的图片和资料仅供参考，欢迎联系我们索取准确的资料，谢谢！