

# 抖音小店14天新手期是什么，可以度过吗？

产品名称	抖音小店14天新手期是什么，可以度过吗？
公司名称	杭州北抖星网络科技有限公司招商部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市西湖区西湖广告大厦3层
联系电话	15868279988 13605817015

## 产品详情

抖音小店多久才过新手期？抖音小店怎么过新手期？动态评分直接影响到店铺的搜索排名，那怎么样才能做好DSR，并且提供动态评分呢。1.宝贝一定要与详情页的描述一样。单个宝贝的动态评分不高直接影响权重，继而影响到排名，没有排名就没有展现，没有展现就没有成交。2.1的态度要好，网络平台，只能通过键盘来沟通，所以打出来的字一定要婉转有礼，一个好的1，不管是线上还是线下，都要永远是微笑服务的，因为笑容会影响你的情绪。3.发货的速度要快。一般，是买家付款后，我就会先写好地址，把单号发上去，买家就会认为你的发货速度非常快，宝贝动态评分就会高。只有惊喜的购物体验，才会让客户以后购物想起你的店铺，再次体验那种惊喜。

活动报名受到限制活动、大促的报名的都会有严格的DSR分数要求，若店铺DSR分数偏低，会直接影响到后期店铺活动的报名和审核。4、卖家的打标卖家目前成为抖音C店的一个重点优势标志，DSR分数则

是考核店铺能否成为卖家的一个重要因素。二、全方位提升DSR评分的7大技巧1、发货短信。方法：买家付款后，关注的方向是卖家什么时候发货、什么时候可以收到货，因此针对发货我们可以采用短信营销策略来提升买家的购物体验。2、物流实时通知依旧可以采用短信通知的形式告知客户实时物流的通知。3、催好评，各位掌柜都清楚，买家收到货后，在规定时间内未给店铺评价，系统会自动给予店铺好评，但是此评价不记录于店铺评分之中。因此我们针对收到货且未及时作出评价的的买家，可以采用短信通知或者直接联系

服务端，售前端存在的问题1.响应时候太长，客户等待时间太久；2.未使用礼貌用语，对卖家不尊重，如嫌性别歧视、民族歧视等；3.知识不足，一问三不知，当然，不代表向买家说一堆他们听不懂的词;4.出现售后问题后未积极处理。如何改进？（1忌）其次改进措施：1.专人通过，旺旺等方式与客户“一对一”互动，关心客户的需求；2.每天抽部分已完结订单的客户进行回访，听取客户的意见和建议；3.每日针对后台当天下午三点前的交易成功未评价的订单，进行登记回访，记录问题并跟进处理结果，直到客户满意好评为止；4.针对直接中差评的客户进行跟进维护，直至客户追评；