

伙拼新零售分销搭建模式商城APP开发

产品名称	伙拼新零售分销搭建模式商城APP开发
公司名称	千汇凡网络科技（6年开发公司）
价格	5000.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区东英科技园
联系电话	WX : 916966649 13729039903

产品详情

互联网技术的提高，电子商务的快速发展，不断地提高全社会的创新力与发展力，创造出新的经济发展方式与生态。如今互联网+时代的电子商务也得到了全面的发展，依靠电子商务创新的产品也层出不穷。

伙拼商城系统开发，伙拼商城模式开发，伙拼商城软件开发，伙拼商城APP开发，伙拼商城平台开发，伙拼商城系统定制，伙拼商城系统介绍，伙拼商城系统分析，伙拼商城APP定制开发，伙拼商城系统怎么玩，伙拼商城开发，伙拼商城模式。

当前，新一轮科技革命和产业变革加速演进，人工智能、大数据、物联网等新技术新应用新业态方兴未艾，互联网迎来了更加强劲的发展动能和更加广阔的发展空间。”

伙拼商城系统开发模式介绍：

一、什么是抢购

伙拼商城旨在打造“全球消费品牌直供电商”。采用商品集采模式整合全球供应链，为全网用户提供超高性价比商品。同时开创全新“拼团+抢购+返利”销售模式，实现商家与用户双赢的电商生态效应。

用户可采取“拼团抢购”及“直接购买”两种形式购买心仪商品。

二、参与抢购的方式和规则

1、每件商品初步分为3人、5人及10人三种人数进行拼团抢购，用户可任意选择参与，参与抢购需提前付款，用户可预先充值到余额账户，也可按商品对应价格实时支付33人抢购，每次参与抢购均依据下单时间的先后顺序，每人从1-10中发放三个数字抢购码;5人抢购，每次参与抢购均依据下单时间的先后顺序，每人从1-10中发放两个数字抢购码;10人抢购，每次参与抢购均依据下单时间的先后顺序，每人从1-10中发放一个数字抢购码。抢购码互不重复，成功抢购的依据为将参与每个团的用户下单时间之“秒”数字相加求和，取其尾数进行对照

举例:用户参与5人抢购，分配两个数字7和8，所有用户参与时间秒数相加得37，该用户抢购成功，

注:三人抢购可能会出现抢购均失败的情况，抢购人数满足要求后一分钟即公布结果，每件商品多只有一人可成功抢得商品，

2、为鼓励用户参与，抢购成功用户除获得商品外，还可获得平台积分奖励(火苗)。未抢购成功用户除退还抢购款项到余额外，也可获得平台积分奖励

注:奖励根据所抢商品价格不同，奖励火苗数量不同

3、抢购成功的用户可选择发货，或者将商品发布至闲置转让转卖给其他用户8用户可同时参与多个商品抢购

4、用户可直接在好货页面下单购买心仪商品00用户可在好货页面选择心仪商品，发起拼团抢购，同时也可将发起的拼团分享给好友，邀请好友参与抢购。

三、火苗是什么?

火苗是“伙拼商城”为用户提供的积分奖励凭证，总量限定为10亿。

火苗有什么用？

- 1、用户持有火苗可每日获得现金分红，参与分红的火苗数量依据声望数量决定，1声望对应10火苗；
- 2、也可将火苗转让给其他用户，转让所得收益将直接进入零钱账户。

四、什么是贡献力?

贡献力是用户在“伙拼商城”上的活跃指标，用户可通过抢购、领取礼包、邀请好友等行为获得。

获得贡献力有什么作用?

- 1、贡献力用来提升用户等级，贡献力越多，用户等级越高；
- 2、用户等级越高，火苗卖出手续费越低，可领取任务数量也越多。

五、什么是声望?

声望是伙拼商城设立的一套奖励体系，主要用于鼓励用户积极邀请好友、积极完成任务。

获得声望有什么作用?

获得声望可以让持有的火苗参与每日现金分红，声望数决定参与分红的火苗数，每1声望可对应10火苗参与分红。

六、什么是任务礼包？

“伙拼商城”是一款新型的手机购物APP。为鼓励用户积极购物消费，特别推出具有激励性质的任务礼包体系。让用户在消费的同时，可以得到更多实惠。

领取任务礼包有什么好处？

- 1、可获得更多火苗奖励；
- 2、获得贡献力奖励，从而提升用户等级，降低交易手续费；
- 3、获得声望奖励，让持有的火苗参与分红；
- 4、获得可售额度奖励，让火苗可以转让给其他用户。

网络社交网购用户主要是年轻人，有较高的社交网购风险认知和风险承受能力，网购决策具有个人主义、不确定性规避程度较低等特征。对网络社交网购用户而言，网购是工具、手段，社交是目的，网络社交网购的优势在于能增加用户的社会性价值和情感性价值。开展基于熟人的网络社交关系营销有助于降低网络社交网购风险认知、取得用户信任和增加顾客价值与顾客忠诚度。