

人脉旺CRM系统多少钱

产品名称	人脉旺CRM系统多少钱
公司名称	陈灏软件系统开发
价格	49999.00/元
规格参数	
公司地址	广州市天河区大观中路95号D605房（仅限办公用途）（注册地址）
联系电话	18816797580

产品详情

开发一个CRM系统无法单纯的进行价格衡量，而是需要综合考虑多方面的因素，价格低至几万，几十万，甚至上百万，但具体还是根据自身企业所需要的需求而决定的。

CRM系统即是客户关系管理系统，是指利用软件、硬件和网络技术，帮助企业收集、管理、分析客户的信息系统。同时，CRM系统是以客户数据的管理为核心，能够帮助企业记录在市场营销和销售过程中和客户发生的各种交互行为，以及各类有关活动的状态，提供各类数据模型，为后期的分析和决策提供支持。

然而，每个企业的发展、管理需求都是各异的，如果从市面上购买统一标准化的系统，无法满足及适应企业的实际发展需求。那么，开发一套CRM系统需要多少钱呢？它的收费标准又是怎样的呢？

其实，开发CRM系统受很多因素方面的影响，如所选择的供应商、所追求的功能、可使用的人数、所适应的企业规模等等都会影响到CRM系统最终的价格。下面，就给大家分点分析下吧。

一、目标

你所需要开发的CRM系统想要帮助企业解决哪些问题，实现哪些功能呢？

二、使用人数

使用人数，也叫用户数，使用人数决定着CRM软件的开发及维护成本，使用人员越多，对服务器以及软件的性能要求就越高，意味着培训及售后支持成本也越高。

三、可维护性

CRM系统维护和更新服务。企业在不断的发展，CRM的系统不可能是一成不变的，而是可以支持二次开发，这就需要开发开放源的CRM系统，而这种CRM会比通用的价格较高。同时，就企业而言，售

后服务非常重要，不但要解决在使用过程中所遇到的问题，而且还要求能够及时解决出现的问题。因为，上门服务时间成本，人力成本是很高的。而如果利用当今移动互联网技术，利用远程协助，或者其他远程协助软件无需上门解决就可以大大缩减了问题解决的时间。所以，这个因素也能够影响到CRM系统的开发费用的。

四、是否有强大的权限分配功能

企业想实现的功能越多，意味着所需要的价格越高。例如基本的CRM系统，单独的客户资料记录的功能，或者只是一个简单的添加，修改，删除权限，没有上下级权限功能，这样的功能开发起来确实省时费力，节省开发成本，但是无法进行处理太多复杂的客户资料关系。

五、安全性

由于数据的重要性，CRM系统必须包含强大的安全机制，而安全信息保密性技术越高，成本相对就高。

综上所述，开发一个CRM系统无法单纯的进行价格衡量，而是需要综合考虑多方面的因素，价格低至几万，几十万，甚至上百万，但具体还是根据自身企业所需要的需求而决定的。然而，开发CRM系统需要注意以下两点：

1、明确目标的定制需求

开发CRM系统首先要明确企业的功能需求及企业发展的整体目标需求（明确投资回报率），不要一味的追求华而不实的复杂功能，要记得并不是所有的功能都适合你的企业，重要是达到现阶段和未来目标的才是系统实施的前提。所以，小编建议可以与你的团队部门多进行沟通，了解业务部门的需求，确保所开发出来的CRM符合企业的业务需求。

2、选择适合的CRM

明确了目标需求，了解了业务流程，明确了什么样的CRM功能外，还需要选择靠谱的供应商，这样才能为后期的售后服务做准备。