

# 店宝宝：2021开网店可行性分析，无货源如何开店

产品名称	店宝宝：2021开网店可行性分析，无货源如何开店
公司名称	上海店宝宝电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	上海市嘉定区众仁路399号1幢12层B区J1589室
联系电话	60545156 13296244282

## 产品详情

创业开网店，无非就是开拓自己的线上渠道或者在线上开拓自己的品牌。2020年的黑天鹅来的猝不及防，眼下就是一个开拓渠道的好机会。

开网店有几个优势，第一，网店较实体店开店成本及运营费用低；第二，店铺风格多变，销售方式多样；第三，网店没有时间和空间的限制；第四，顾客体验较佳，满意度较高；第五，隐私性强，交易安全稳妥。

开网店有多简单呢？业内广为人知的辅助开店软件店宝宝，上面就有“一键开店”功能，最快只需要两三分钟就能把店铺注册下来。随后就是分析自己产品的竞争力，当你想要做一款产品时，第一件事就是判断这个产品能不能做。

判断的依据一般有两个，第一，关键词竞争度分析。打开生意参谋-市场-搜索词分析，输入产品关键词，7天搜索人气/在线商品数即可以得到产品竞争度。一般，竞争度小于0.5不建议做。第二，商城点击占比。它代表的是品类竞争的难易程度，占比多代表天猫店多，市场竞争就更激烈，不容易做。

通过这些数据可以大致的了解市场情况，看是否有现在进入还能做的细分市场，对手大概有多少，目前的市场有多大，多去了解一点，才不至于摸瞎进入一个竞争激烈的领域。

关于货源渠道，开网店的玩法有很多，对于没有很多时间和金钱的大学生甚至宝妈来说，一件代发是非常好的选择。一件代发，以两个渠道为主。首先，是以1688为代表的综合型货源平台，品类齐全，但鱼龙混杂，很难从中挑选出优质商品；其次，是以店宝宝为代表的精品货源平台，商品都是由专业的采购

人员从源头工厂采购，低价优质，类目虽然没有1688齐全，但是也几乎覆盖了常见的几大经营类目。

很多人选择在淘宝创业，就以为淘宝开店就是三部曲：找货源、开店、上架宝贝，然后坐等订单出现，这是普遍的问题。

事实是，上面的做好了，也只能算是开了一个网店，真正要开好的话，就需要你去推广、经营、宣传店铺了，这个才是开网店最重要，也是最难、最花时间的环节。如果只是空闲时间开店的话，可以发发朋友圈、微博、帖子，这些都是最简单的推广方法；另外像橱窗推荐、标题优化、类目正确、上架时间、限时打折这些也是可以学着做的；但真正要开好一家淘宝店肯定是远不止这些。

专业知识是必修课。如果你认真想走这条路，必须系统化地学一遍电商课程。店宝宝上就有专业的视频和直播课程，几乎涵盖了开网店的方方面面，老师授课轻松易懂，非常适合新手卖家。学过课程，你就对转化率等专业名词、直通车钻展等推广工具、详情页设计制作等等有科学的认识。

挑战与机遇都是并存的，只要自己的产品选的好、售后做到位，总会自己做起来的，有志者事竟成。