

淘宝直播粉丝怎么推荐淘宝直播代运营

产品名称	淘宝直播粉丝怎么推荐淘宝直播代运营
公司名称	杭州鸿石文化创意有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层102室（注册地址）
联系电话	13073622632 13073622632

产品详情

现在不少的朋友对于直播的发展是很看好的，所以很多人都参与到其中了，其中淘宝直播就更加的吸引人，但是我们在直播的时候需要有人去看，就是需要粉丝了，那就来介绍下淘宝直播粉丝如何去推荐？

大家都知道淘宝直播吸粉，但是对粉丝的质量是有要求的，有时候粉丝是有了，都是一些僵尸粉或者看客，不能给店铺带来成交和转化，或者是一些流动粉，那再多的也是白搭。说到这里就不得不说其实这些需要看的是淘宝主播的功力。例如：直播的内容是否能够刺激粉丝的购买欲望，从而促成下单才是关键。

以下就是小编和同行的做的不错的主播讨来的几个技巧分享给大家。

一、主播的人选就不用说了，起码看起来不丑吧(要求有点低，每个类目每个行业对主播整体形象的要求是不一样的，如女装和童装要求就不同)。

第二、也是重要的一块，就是直播的内容，在直播前要对直播的内容进行准备，例如：人群的定位、消费群体的定位、风格的定位等等，都是有要求的，不能说你正在直播淑女风的穿搭，突然有出来一个机车风的，就会很混乱，把属于两种风格的人群拉一块，结果可能就因为定位不准确，一个都没留住。

直播内容的节点安排，整个时长是多少，在那个时间点进行优惠推送，促进下单，或者进行活动促进下

单，或者是在线发红包和粉丝互动活跃人气气氛，这些都是有讲究的，必须提前进行安排，以及相应的工作人员进行配合执行，不然等到消费者下单的时候就会一团混乱。

第三、淘宝直播粉丝推荐购买店铺宝贝也是一种营销方式。中国人都喜欢凑热闹，喜欢争抢，没人买的话，大家都不看好，好多人买的话，都会觉得是好东西，所以也想买一个试试，做直播的时候，也要在自己的粉丝里面挑一些长期稳定的粉丝，给予一定的佣金，用来做推荐其他粉丝购买，从而带动销量。

其实宝直播涨粉的秘诀，我认为就是要真诚，就是需要让大多数人有共鸣，这样的话我们才能吸引到粉丝，并且还有一点的就是我们在直播的时候，宝贝产品一定要质量过关，不能欺骗客户!