

# 企立方学习怎么样？

产品名称	企立方学习怎么样？
公司名称	四川企立方电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	成都市青羊区人民南路一段86号16层2号
联系电话	19183968031

## 产品详情

在运营拼多多店铺的过程中。基本很多的商家都用过直通车吧，大家可能用的感受是不一样的。但是可能很多人都是比较盲目的去使用直通车。其实在使用直通车的过程中是有几个技巧的。什么时候开最好。什么时候可以加强推广都是需要一定技巧的

下面企立方小编就来给大家捋捋有那些知识点：

1. 在我们新手期店铺的时候。或者说没有单量的情况下。不建议去开直通车的。为什么。很简单的一个道理。开直通车的目的在于。我们要引流到我们的店铺中来。但是到了店铺要有转化和下单这样我们觉得这个钱的花的值。那么问题来了。当你在新手期的时候。没有单量的情况下留住客户的几率有多大。我们想问题要从客户的角度去想问题。一般自己买东西都是去哪种销量好的。评论好的去买。所以新手期还是不建议大家去直通车的。

2. 在直通车开启之后每天都要分析流量的走向，转化有多少。有多少人进店。平均的浏览时间是多少等等，如果进来之后很快就走了，是不是我们的主图和详情不够吸引用户。是不是可以修改主图和详情页在来试试。

其实开通直通车是没有问题的。但是开通之后要如何的优化，如何的提高自己的转化才是我们应该注意的点。企立方小编也希望各位商家爸爸们，都能产品破10万+。