

分享链接到朋友圈领红包来进行店铺的引流

产品名称	分享链接到朋友圈领红包来进行店铺的引流
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

需要注意的是要选一个靠谱的砍价平台，体验要好，用户为了霸王餐，会让身边的每个人来砍价，无形中对企业品牌做了推广。以上活动方案，大家可以收藏好，以备不时之需。活动方案有了，就一定能做出效果吗？不一定，因为执行是个难点，执行这块不多谈，在给大家说个技巧：做活动可以一次做一个

也可以多个活动一起做。那么效果最好的活动频次和节奏是怎样的呢？可以采用这种策略，日常小活动不断，每月一次大型组合活动。活动只有组合起来效果才能发挥到最大，比如拉新和拉升付费的活动一起做，当用户被引流进店后，通过拉升付费的活动，让他们掏更多的钱，会产生1+1大于2的效果。

最好的活动形式就是活动组合了，不同活动目的的活动各选一两个，一起上，把用户搞晕，这个时候，你说什么就是什么了。醉后：活动就像兴奋剂，活动一出，效果会立刻显现。活动结束后，立刻打回原形。如何把握好活动和服务之间的关系十分重要，不要过分的依赖于活动，也不要完全没有活动。

有句话是这样说的，打铁还需自身硬，最好的状态是，在公司产品质量服务均好的情况下，活动就起到了如虎添翼的作用。如果后端的产品和服务跟不上，那么做活动的话，你自己开心就好咯。实体店盈利的三要素是什么？产品、流量、成交。现在，早就过了“酒香不怕巷子深”的时代，每个实体店都要学会营销策略

来进行店铺的引流。流量是什么？流量就是能够到你店里的顾客数量。首先得要有人来，人来了以后，你的产品，你的沟通能力，你的促销方法吸引了他们