

## 扫码群发激励普通用户发内容

产品名称	扫码群发激励普通用户发内容
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

但是让用户开心了，活动的目的就达到了。1、活动名称：掷骰子活动玩法：结账时，用户掷骰子，掷出对1，买单，掷出其他对子打9折，掷出非对子无优惠。活动说明：适用于用户人数较多的场合，朋友之间会推出一个手气王，不管结果如何，用户一定会对这家店印象深刻，在讨论掷骰子声中，用户离开了这家店。

2、活动名称：跳远打折活动玩法：在宽阔的地方设置一个立定跳远的贴纸，根据跳远的距离来打折。活动说明：活动会引起围观，如果有人跳的超远，氛围一下子就起来了，做这些活动醉好是让性格外向的店员来引导，烘托氛围，不要冷冰冰的。3、活动名称：折星星抵现金活动玩法：提供一些彩带，给到用户折星星

一个星星抵扣1毛钱。活动说明：一般用于带小孩的用户，让小孩有事做，有成就感，同时还能获得减免，用户是很开心的，即动了手，又占了便宜。五、增加曝光的活动增加曝光的活动是实体店一定要做的，相比于广告投放的费用，在店铺里面做的增加曝光量活动，成本低很多，而且效果也更好

现在一些网红店靠激励普通用户发内容，妥妥的节省了一大笔营销推广的费用。这里有几个增加曝光量的活动方案，可以收藏起来哦。1、活动名称：连续转发推文吃霸王餐活动玩法：店铺发的推文，让用户转发到朋友圈，每天转发一次，连续转发10天，到店验证后，享受免费霸王餐。活动说明：本质上是算账的过程

假设霸王餐是200元，用户发朋友圈一次广告费20元，连续发10天，刚好回本。而且连续发十天，多次刷到引流效果比刷过一次的好很多。2、活动名称：拍照发圈集赞送菜品或根据点赞数减免活动玩法：用户到店消费后，拍照发朋友圈集赞