

# 独立站平台开发

产品名称	独立站平台开发
公司名称	深圳市云端之链电子商务有限公司销售部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华新区民治街道新牛社区港深国际中心369
联系电话	13076927178

## 产品详情

独立站平台开发、跨境电商独立站

提供TK培训，TK代运营服务，TK+独立站代运营，TK一站式服务，从0到1，怎么变现，怎么卖货到海外布局，TK+独立站布局。TK代运营推广服务，TK，蕴藏巨大海外流量和商机，适合跨境商家、出口品牌，及想要成为带货网红的你。

提供tiktok群控系统、外贸网站搭建，独立站开发，海外wms仓储管理系统，跨境ERP系统，专注跨境软件行业8周年，为很多大中小企业搭建提供软件。

嗨！大家好，我是依然，今天给大家分享的内容是：虾皮跨境电商好做吗？虾皮跨境开店多少钱开一个。

这一段时间，我想大家经常看到关于跨境电商的新闻，很热门、很火爆也很挣钱，确实，现在做跨境电商，躺着都能挣钱。很多小伙伴都打算做跨境电商，但是又考虑没有货源，资金不多，又不懂外语，也不知从哪个平台入手，今天我就来给大家一一的解答，希望可以给大家一些的帮助。

说实在话，看了很多小伙伴都有这个问题，我觉得很有必要说点啥。这里我可以给大家介绍一个人，我想她一定会对大家有很大的帮助。

她是在我大学毕业一年多，一直没找到理想的工作，混电商论坛的时候，认识的一网友，叫阿靖老师，她做跨境比较早，去年10月中旬，在她的指导下我开了第一个亚马逊店，现在单店月平均收入10万多点吧，虽然不算很多，但是我很知足。

北美地区 7天销量 9719美元，人民币 68033元

因为我没事爱在网上溜达，关于网上培训跨境开店的机构见得不少，但是靠谱的还真不多。一次参加电商会议，认识了阿靖老师，因为我之前是做淘宝店的，有自己的工作室。挣钱不多吧，小日子还过得去

。机缘巧合，朋友想做跨境，非要拉着我做参考。去参观了一家做跨境的公司，竟然遇上了阿靖老师，原来她是公司店铺运营实际操盘手，带着我们看了看他们公司30多个店铺的实际销售情况，这下子我服了，我原来一直以为她是个人做的，做好一个店铺也说明不了什么，能让这么多店铺都生龙活虎，这真得有两把刷子。

看这个陶瓷杯，国内进价5元，亚马逊买卖70-130元

看这个手电筒，国内进价6-30元，亚马逊买卖230-330元 独立站卖400多

后台订单截图，这种订单可能大家会觉得不可思议，但是在汇率差面前是正常的事情，最高的一单还有800多利润

其实做跨境电商，这年头随着技术软件的支持，没有想像中那么困难了，我总结为一句话"做好四个一，挣钱杠杠滴"。

第一，选一个好平台。相对来说更适合新手起步，也更容易去操作。目前好的跨境电商平台也就亚马逊、wish、ebay，虾皮，易贝，还有就是速卖通这几个平台了。这几个平台中，相对来说适合新手起步的应该就是亚马逊了，首先亚马逊的注册门槛低，操作简单，容易上手，后期盈利空间也会高一点。

第二，选中一件产品。选品工作对一个新开的店铺来说，或者说对任何一个店铺来说，都是非常重要的。因为往往因为选对了一件产品，一个店铺就很容易打造出来爆款产品，这样一个店铺的利润就会蹭蹭的往上涨。

但是选品是何其困难，所以前期还是建议新手运作亚马逊无货源模式，这样的话前期铺货，等到出单了以后，让市场帮助自己测款，选品，然后打造爆款产品出来。后期再运作精品模式，这样前期能省去很大一笔资金。

第三，选对一个好老师。亚马逊乱七八糟的规则挺多，如果你不懂，开店很容易死翘翘。有时候因为没在意一个小小的细节问题，就可能导致店铺面临封店的危机，选个好老师，避开雷区，安全挣钱。

第四，选择一个词：坚持。不管做任何事情，最重要的就是坚持，只要选择是没问题的，就一定要坚持下去。