

外贸跨境电商独立站搭建

产品名称	外贸跨境电商独立站搭建
公司名称	深圳市云端之链电子商务有限公司销售部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华新区民治街道新牛社区港深国际中心369
联系电话	13076927178

产品详情

外贸跨境电商独立站搭建、外贸跨境电商独立站建设

提供TK培训，TK代运营服务，TK+独立站代运营，TK一站式服务，从0到1，怎么变现，怎么卖货到海外布局，TK+独立站布局。TK代运营推广服务，TK，蕴藏巨大海外流量和商机，适合跨境商家、出口品牌，及想要成为带货网红的你。

提供tiktok群控系统、外贸网站搭建，独立站开发，海外wms仓储管理系统，跨境ERP系统，专注跨境软件行业8周年，为很多大中小企业搭建提供软件。

这年头，跨境电商外贸人经常会迷恋一些有着“神级”光环的专家人物，比如什么最权威的跨境电商B2C营销专家、亚马逊资深大卖大咖、SEO大神、TikTok营销大牛等等，那么，通过这些神级专家的指点，真的就能带你发财致富吗？下面，eGoBest带大家浅谈那些跨境电商B2C营销专家的背后是如何打造高级感。

很多专家或者大牛/大咖的塑造方式有很多，但万变不离其中，其实可以统称为两类：牛叉背景或数字背书类、自媒体干货铺垫聚粉类。

第一类是牛叉背景或数字背书类，通常以牛逼的公司或者案例数字做背书，直接赋予大神光环，就像君权神授方式，这种方式个人认为比较粗糙，因为你很难知道背后的真伪，因为你只是听过他背后公司或者数字，比如XXX牛逼公司的运营总监、XXX店铺大卖，年销售额多少美金。很多人以讹传讹，就信以为真，再加上能说会道的，即便假的也成真的了。但这种，能真正起到聚粉效益不大，最多就是开开课、论坛和分享会什么的。

另一类就自媒体干货铺垫聚粉类，这一类个人认为相对比较有智慧，因为他们非常懂得人性和人心，而且有耐心，一般会用几年的时间做铺垫，收集和总结一些干货知识（通常对零基础的小白有点用处，让小白觉得头头是道），然后理顺后用接地气的语言形式通过一些自媒体平台或者自建个人博客网站分享出去，从而为聚粉和塑造大咖形象做铺垫，也是积累自己的公众力。这些方式，就是把小白观众变成迷

妹的过程，真的需要很有耐心，因为长期收集和写基础干货铺垫，吸粉小白用户也不容易，要把自己打成一个敢说、脱俗、会分享、有智慧的“大神”更不容易。因此，我还是需佩服这类“大神”专家，真的很有耐心。

我们知道，这些“大神”，终究不能超脱世俗，还是需要靠拢万恶之源的“金钱”。一般没有粉丝基础，只有大咖光环的专家，就可能靠给一些外贸公司或者跨境电商电商平台开个培训课、分享会、论坛这些赚点小钱。而有傻白甜的粉丝基础的“大神”，收网的方式就更高级了，比如说可以搞个XXX会，配套一些内部VIP培训课程，搞点活动的，一年收个四五千会费，一般弄个几年的优惠套餐，把客单价尽可能提高，就像割韭菜，尽量一次性收割最长的，避免以后一旦传出了负面消息就不好收割了，这个会费操作得好，收割几千“迷妹”粉丝入会，赚个上千万也是比较轻松的，毕竟那些傻白甜粉丝的钱毕竟容易挣。再比如说可以帮一些外贸saas平台、外贸软件、系统工具或者一些外贸服务商之类的打广告代言之类的，引导粉丝“消费”，这个操盘得好，赚个几百万上千万还是比较容易的。