

外贸网站私人定制开发

产品名称	外贸网站私人定制开发
公司名称	深圳市云端之链电子商务有限公司销售部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华新区民治街道新牛社区港深国际中心369
联系电话	13076927178

产品详情

外贸网站私人定制开发、外贸网站建设、外贸独立站建设公司

提供TK培训，TK代运营服务，TK+独立站代运营，TK一站式服务，从0到1，怎么变现，怎么卖货到海外布局，TK+独立站布局。TK代运营推广服务，TK，蕴藏巨大海外流量和商机，适合跨境商家、出口品牌，及想要成为带货网红的你。

提供tiktok群控系统、外贸网站搭建，独立站开发，海外wms仓储管理系统，跨境ERP系统，专注跨境软件行业8周年，为很多大中小企业搭建提供软件。

随着全球互联网跨境贸易的发展，传统大宗采购模式已逐渐碎片化，全球范围的底层采购商，借助互联网电商平台、独立站等，实现了“跳过中间商”直接面对一线生产工厂。碎片化的贸易模式在未来5-10年内会更加普遍，传统单一的B2B/B2C平台的界限将不复存在，转而成为B2C2B/S2B2C的综合性平台。这是全球市场的变化趋势，从近年Amazon的“一店双卖”到阿里国际站的“转型升级”看，这一趋势已非常明显。传统生产型企业如无法及时适应这种市场变化，“变则生，不变则死”这句话已不再是危言耸听了。

好的一面是全球电商贸易已过了“粗放型”阶段，进入了“规范化”阶段，全球各大电商平台的竞争环境更加规范化、制度化，运营要求更加专业化。这一环境的变化给传统生产型工厂自主布局跨境零售渠道，培养自主跨境品牌，以“工厂+品牌”的模式走出去，提供了良好的条件。

同时，现实的市场痛点也是明显的。首先，生产型企业缺乏互联网营销基因，对全球各大电商平台的运营不熟悉、不专业，这是内在的痛点—存在运营技术短板；其次，跨境电商人才稀缺，这一领域的人才缺口已达450万+，而且这一缺口，每年还在不断扩大。同时，人员团队不稳定也是所有企业面临的一大痛点，“招聘+培养+流失+再招聘+再培养+再流失”这一恶性循环，让中小型企业进一步加大了负担与风险；最终造成了当前的现状：全球电商商机无限，工厂企业却可望不可及，企业产品竞争优势明显，却依旧卖着“白菜价”。

如何解决这一问题，是每一位寻求改变的企业朋友必须面对的。简言之，单打独斗的模式难以再适应当前的市场变化，传统的“代运营、培训孵化等”服务，难以满足企业的真实需求。唯有从“人才团队+专业运营+优质供应链”整体性出发，为企业/跨境电商经营者，提供一套整体解决方案，才能助力中小企业走出当前的困境。

实际上我们经常挂在嘴边的“资源整合，生态发展”便是非常好的理念。各地高校是最大的人才库，且每年有进有出，不会中断；市场专业运营机构众多，能解决专业运营问题，却无法解决人才团队难题；各地产业供应链企业丰富，具备好的产品供应体系与资源条件，却欠缺“人才与运营技术”。资源整合-生态发展的思路便是将三者联系起来，做到三方分工合作，优势互补。从而产生“校企合作-跨境电商三方合作模式”。再配合创新创业的社会潮流，以“创业模式代替就业模式”，以“合伙人关系取代雇佣关系与传统服务关系”。在最大程度上解决“人员流失严重”的问题，做到三方共担共享，实现利益捆绑的效果。

由过去的各自为政，到整体联合，能看到的效果也是明显的：第一，企业不用发工资，减轻了负担；第二，不存在服务费用，形成利益共同体，提高了效益；第三，对企业转型发展而言，能有“低投入、低风险、高回报”的预期；第四，社会价值，直接或间接为大学生创客提供了创业的平台，促进了创新创业事业的发展与专业人才的培养（这也是中小企业能与大型企业拼抢优秀人才的途径之一，毕竟21世纪最贵的是人才）