

# 深圳外贸建站

产品名称	深圳外贸建站
公司名称	深圳市云端之链电子商务有限公司销售部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华新区民治街道新牛社区港深国际中心369
联系电话	13076927178

## 产品详情

深圳外贸建站、外贸网站搭建、外贸网站开发商、外贸网站服务商

提供TK培训，TK代运营服务，TK+独立站代运营，TK一站式服务，从0到1，怎么变现，怎么卖货到海外布局，TK+独立站布局。TK代运营推广服务，TK，蕴藏巨大海外流量和商机，适合跨境商家、出口品牌，及想要成为带货网红的你。

提供tiktok群控系统、外贸网站搭建，独立站开发，海外wms仓储管理系统，跨境ERP系统，专注跨境软件行业8周年，为很多大中小企业搭建提供软件。

Facebook广告活动能给电商卖家带来丰厚的利润，当然也要花费较大的成本。不少卖家在投放广告时，因为不得章法，忽视了Facebook广告投放的技巧和重要细节，最后白白浪费钱。现在让我们来为卖家解析Facebook广告系统。

### Facebook营销背景分析

目前，Facebook是有史以来全球最大的互动社区，月活跃用户达到20亿以上，除了覆盖了Facebook之外，还覆盖了Instagram、messenger、network等平台，也覆盖了多设备。Facebook现在是个个性化千人千面的世界。

### Facebook的巨大商业价值

Facebook最初是一个最大的社交平台，但发展到现在，Facebook已经不止于社交了。Facebook目前的社交更大倾向于与商业社交。Facebook商业主页的社交访问量达到10亿。其中，80%的Instagram用户关注了至少一个品牌主页。

同时，Facebook拥有电商标签，在Facebook能将具有共同兴趣的人进行分类。Facebook还有最新的广告形式，通过插播广告选择网红，投放到网红直播界面。

Facebook创建多目标形式推广。根据知名度，速推帖子，推广主页，覆盖业务周边的人群，提高品牌知名度。按照数据考量来吸引更多网址访客，增加应用安装量，增加视频观看量，吸引潜在客户。注重转化，增加网址的转化量，提高应用使用率，吸引用户领取优惠，推广产品目录。

## 以人为本的精准营销能力

人群精准定位，找出最优价值的受众。Facebook根据访客，粉丝的人口、地理、兴趣爱好、行为习惯等信息，进行精准定位，找寻最优价值的受众。

不要等待，主动创造购买需求。通过Facebook像素和跨平台数据相结合，从而抓取到最具价值的客户。同时Facebook也会通过分析客户行为，主动推送广告、产品。

精准地触及真实存在的每一个人。Facebook全球互联网定位准确率达65%，Facebook定位准确率达85%。

Facebook依靠进阶工具详解三大受众定位方法。三大受众主要为：核心受众、自定义受众、相似受众。

## 内容创新强，用户黏性高

在信息大爆炸时代，信息量与受众消化内容的能力之间的差距将持续扩大，人的注意力凭据持续时间大约为8.25秒。但Facebook不仅用户量达，且用户持续停留时间长，用户粘性高。Facebook用户平均每天停留在Facebook的时间占据其使用移动设备的20%。并且，用户对图片内容的信息消化能力更快，是文字的很多倍。

Facebook领跑易懂和视频的创意革命。当下的电商营销，已在由过去的图片营销转向视频营销。Facebook拥有多种形式的广告内容，集文字、图片、视频、虚拟现实于一体。

持续增长的视频观看时间。就最近数据来看，INS相比6个月前增长了40%，而Facebook相比上一年增长了3倍。因此，官方也预测，到2020年，75%的移动流量都将来自视频。

Facebook视频广告不仅好看，并且有用。未来的营销将综合视频渲染和自动选品。首先由视频打造知名度，结合轮播广告鼓励购买，运用营销漏斗，锁定精准客户。