

# 店宝宝告诉新手，开网店如何快速起步

产品名称	店宝宝告诉新手，开网店如何快速起步
公司名称	上海店宝宝电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	上海市嘉定区众仁路399号1幢12层B区J1589室
联系电话	60545156 13296244282

## 产品详情

问题一：根据我开店多年来的经验，新手卖家问得比较多的问题就是怎么开网店。

网店创业者刚入行时，基本都是一头雾水，不知道具体步骤怎么操作，需要一点点去网上查资料，既繁琐又浪费时间。其实，店宝宝辅助工具可以帮助他们解决90%的困难。

店宝宝上面有海量一件代发货源，低价优质，卖家选择自己想要售卖的商品，在手机上点击一键铺货按钮即可快速上架到店内，还有各式风格的现成的店铺装修模版，用一键装修按钮即可立马适配到自己的店铺。不需要电脑，更不需要在电脑后台进行复杂的操作，节省大把时间不说，还大大提升了开店效率。

问题二：没有点击量。

按照直通车现在的规则，点击率越高的宝贝质量分越高，证明买家越喜欢这个宝贝，淘宝也会给予更多资源。所以，没有点击量的情况下，应该从多方面去找原因。

解决办法：1、提高关键词的出价，比如让关键词的排名进入到前三页。2、增加关键词，如果jingzhun的关键词不够就可以增加，或者是加入一些大热词。3、多计划进行推广。4、优化直通车的图片，尽量选择外景拍摄的模特图。5、多渠道进行推广，比如关键词、定向、店铺推广等一起组合使用。而在这个环节中，图片的美观度是尤为重要的，因此，更应该将主要的精力放在图片的优化上。

问题三：收藏量高但是没有转化。

这种情况说明了一个问题，这个款是非常受买家喜欢的，如果能找到问题点，自然就可以提高转化率了。

解决办法：1、看看这个宝贝是不是当季的产品。2、客单价是否设置得太高，有没有包邮的促销力度。另外就是不能以当天或者三天的数据作为参考值，因为现在新版的直通车几乎每天的投入产出比都在变化，就是因为之前有收藏的转化成订单，所以数据一直在动，因此，多看几天的报表才能针对性的说明问题。

实话说，开网店很简单，想把网店开好却难。给大家几个建议，一，认清市场；第二，做好自己，切勿急躁。没必要纠结市场容量，或者说整体的流量有多少，做好自己的一块小天地就可以了。