

团好货是什么？怎么入驻团好货？团好货入驻需要什么资料？

产品名称	团好货是什么？怎么入驻团好货？团好货入驻需要什么资料？
公司名称	北京力德码商贸有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	北京市朝阳区朝阳路67号8号楼7层2单元803-03（注册地址）
联系电话	17031651328 18857819596

产品详情

美团-旗下B2C团好货全品类招商

1、4.6亿用户打造单品爆款2、低佣金，低保证金近日，在美团APP首页生活服务品类下，“悄然”出现了一个名叫“团好货”的新功能。不过，目前“团好货”新功能的出现，不似以往美团高调宣传的方式，此次基本毫无营销宣传异常低调。可以很明显的发现，进入团好货的界面非常“隐秘”，需要从美团APP主页的“更多服务”中进入到页面，然后划分在页面底部的“生活”板块，或者直接在平台界面搜索该功能就可直接进入。美团为什么要做团好货？1、从服务类产品到实物产品，增加新的业务板块，瞄准更大的市场！美团现在市值越来越大，用户也越来越多，拥有这么大用户基础，肯定是希望可以满足更多的用户需求。从解决哪里吃，到直接送上门的外卖，在到订酒店，订机票，看电影，打车出行，生活中的衣食住行美团都已经做完了。接下来，除了服务和线下市场，更大的空间在实物交易市场，这也是阿里巴巴最核心的领域。至于是否要和阿里京东拼多多一样，做到那么大的规模，我觉得不一定，也很难说可以再造一个拼多多。重点是美团更加全能了，更加丰富了，这样用户体验更好，用户也就更难远离了。并且，因为有这么大的用户基础，即使随便做一下，也可以把已有电商领域的小平台都超越了。在未来的电商领域，美团肯定会成为一席之地。巨头来了，小平台的日子就更难过了。2、和拼多多一样，瞄准下沉消费市场。这几年，大家都在讨论消费降级，关注下称市场。通过深耕这个市场，5年时间就创造了千亿体量的拼多多，早就了一个电商行业的奇迹。总的来说这个市场还是非常大的。高性价比的产品，到哪里都是有吸引力的。美团的用户在全国各个城市都有大量用户，通过高性价比的产品吸引用户，慢慢培养用户在美团购物的习惯，还是很有机会的。现在下沉市场的消费能力并不差，在一些三四线城市的销量水平可能还能超过一二线城市。这波红利，美团还是很有机会的。3.美团有强大的线下配送体系，可以实现快速消费闭环，前景广阔。美团还有一个一般都是平台都没有的优势，那就是物流配送。基于几百万的美团骑手，美团可以实现同城的一小时内的快手配送。目前配送的还是外卖，但是稍加调整，也可以变成快递员。如果可以实现实物产品购物下单到配送到货都在几小时内，这样的购物体验其他地方是没有的。未来这一块也是很有前景。