

一分钟了解理财培训的引流方法

产品名称	一分钟了解理财培训的引流方法
公司名称	广州点合科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市南沙区丰泽东路106号
联系电话	13660005490

产品详情

摘要：在这一时期，在线教育也得到了进一步普及，越来越多的人开始接受以在线课程的方式提升个人能力。多重利好消息为理财培训行业的发展奠定了稳健的基础，同时也指明了方向。

【1】理财培训的线上推广引流基本概况：

1，投放渠道：今日头条，抖音，腾讯广点通，百度信息流，快手短视频

2，投放模式：表单/公众号，

3，投放人群：理财小白（基础为零，希望通过系统的学习掌握理财），月光一族（通过学习合理分配收入），踩坑老手（没有什么投资技巧的人），家庭主妇（家庭负担压力重的宝妈）等对理财感兴趣的人群

【2】理财培训的推广账户和运营方面需要注意哪些问题？

通常目标受众会从以下几个方向寻找：

1，通过调研以及销售数据来确定目标受众群体画像，这种通常相对来说比较靠谱；，

2，没有实质数据说明，只是通过自身直觉告诉你的人群画像，像这种情况，需要优化师有足够的知识去识别信息是否靠谱，不然可能就踩坑里了；

3，通过收集调研来寻找目标受众，比如通过百度指数，我们可以分析出来我们的目标受众分布在哪些城市、性别比例、年龄段等等特征，这些信息等获取都能为后期做定西打基础；

【3】理财培训行业推广，我们能为你做什么？

1、优化结构：根据创意文案相近或者相同的原则，设计扁平化账户结构，提升竞价优化操作的便捷性和质量度。

2、文案和视频素材的深挖：创意的选择是优化重中之重，在我们维护竞价优化的过程中，全面挖掘行业优质的文案和素材，尽可能多的覆盖潜在客户。

3、权威数据监测

随时监测，对每一个在投广告进行详细的数据分析并及时反馈，保证数据足够优质。