

拼多多卖什么产品更容易爆单

产品名称	拼多多卖什么产品更容易爆单
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	88.00/份
规格参数	团队配置:三对一模式 服务模式:全托管服务 公司地址:浙江杭州
公司地址	杭州市钱塘新区4号大街
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

拼多多卖什么产品更容易爆单

说实话，关于这个问题没有固定的答案，因为拼多多一开始发展做的比较多的就是农产品水果一类的，纵观现在的水果类目，有的是商家日销能做到一万单，利润可想而知，那水果你就直接做得起来吗？竞争的过日发万单的同行嘛？

开一家拼多多店，直接告诉你哪样东西好卖这是不现实的，因为这跟你的自身有多少资金，是否有供应链等有很大的关系。拼多多上面卖爆的产品有很多很多，结合自身实力再谈论卖什么产品，若是你资金雄厚，又有供应链支撑，什么产品都可以折腾；而针对一些势单力薄的小卖家来说，想有所成就，必须要在选品上多下功夫。

所以本篇文章主要是想分享的是怎么去选择合适的产品，告诉大家选品的思路，而不是直接告诉你哪样东西好卖。

1. 细分类目

类目建议选择细分类目，款式选择基础大众款，对于拼多多平台来说，基础大众款相对于风格小众款更好卖，另外近期销量要高，呈上升趋势的款（销量尽量在2万以下）。

细分怎么理解？

就是在大类目下找更细分的客户需求。

比如男装，男装有很多产品：夹克、T恤、衬衫、大衣、毛衣等等，夹克、T恤、衬衫、大衣、毛衣就是男装的细分类目。

还比如这个，男士打底裤（秋裤）：

2.触手可得的工厂货源

这样减少厂家发货到货时间，库存灵活，不需要为了囤积过多的货占用库房空间烦恼，如果突然活动排期了，发货量剧增，到货及时；还有一个好处就是减少库存成本，同时工厂货源往往在价格上更有优势一些。

3.存放成本低的标品货源

我很少选择款式更新迭代快的产品，非标品考验产品的上新和选品定位能力，对于新手来说也有一定的难度，另外市场升级和上新的速度，对于卖家来说需要顾及的就更多了。

4.结合自己的快递优势，比如你的快递成本是发重的有优势，还是发轻的有优势。

所以决定我们到底能不能赚钱，能赚多少钱的，并不是自己有多强，而是对手有多弱。如果面对的都是高手，行业再有市场也没用。