

南阳淘宝/京东/天猫/拼多多电商代运营,网店代运营公司

产品名称	南阳淘宝/京东/天猫/拼多多电商代运营,网店代运营公司
公司名称	南阳企常青信息技术有限公司
价格	3000.00/月
规格参数	
公司地址	卧龙岗汉画街118号建工集团院内
联系电话	15225602960 18238118463

产品详情

2021年（南阳淘宝店铺代运营托管）（拼多多店铺代运营托管）（抖音代运营托管）如果您面临如下的困惑：

- 1.有自己的产品，想做淘宝 拼多多，却没有人去做？
- 2、做了淘宝 拼多多，发现销量一直不理想。
- 3、想做网络分销，却苦于没有网络渠道资源。
- 4、有实体店面，想做网店，根本没时间管理。
- 5、有大量的库存积压，想通过网络销售出去.....
- 6、想开网店，不会技术？没关系，我们专门有人指导。
- 7、开了网店，没销量？没关系，我们帮您增加销量。
- 8、开了网店，没知名度？没关系，我们帮你提升您店铺的知名度

企常青电商是淘宝拼多多网店整体代运营行业7年以上经验的专业团队，其运营团队均有6年以上的店铺运营经验！企常青电商为您完一美解决以上问题！时代在进步，您也不能落后，有些事情你不尝试一下，就不可能从中获利的！

企常青的服务内容主要为以下几个方面：

- 1.专业的美工团队：根据卖家的产品特点，设计符合买家审美习惯的店铺主页宝贝主图、预览图、详情页，让卖家的淘宝网店一看就是专业团队设计的，进帮助卖家提高店铺的整体转化率！

2.专业的运营团队：网店设计装修完成后，运营团队根据产品的特点、买家的搜索习惯对产品的关键词进行优化和推广。通过对宝贝的上下架时间的调整、橱窗的推荐，提高宝贝曝光率，进而提高产品销量。后期运营人员会对淘宝店铺报名参加天天特价、淘抢购、夜抢购、聚划算、淘宝客、双十一、双十二等各种淘宝的活动，提高店铺的整体销量。后期也可以进行直通车的推广，引入更更精一准的流量，进而提高店铺的转化率。

3.优质的售后服务：合作期间我们都是为客户免费提供后期的产品更新和维护服务。

付费推广中多多搜索跟多多场景互相成就

付费推广作为每个平台推出的重点推广业务，对店铺带来的作用都会是Zui大的，拼多多平台就以多多搜索、多多场景Zui为常用。但是很多商家也会问到底两个推广方式哪个好，什么阶段适合去投多多搜索，什么阶段适合去投多多场景呢？这里就来分享下我自己的经验之谈

两者的优缺点：

多多搜索：优点：流量精一准，成交转化相对容易。缺点:PPC高，曝光相对不大

多多场景：优点：PPC低，曝光巨大。缺点：流量不精一准，消耗速度难控

在这里我会给到一个统一方案：针对新店或者开通推广不久店铺，还有就是推广效果转化低店铺，都可以试一下这个方法。

多多搜索也是针对SEM的搜索优化方式来向消费者呈现，所以设置的关键词以及出价排名展示给的人群肯定是有这方面的需求的人群，流量精一准性肯定是不错的；而多多场景就是针对广泛资源位来投放，这时候什么需求的人群都会看的到，流量基数会大不少，但是精一准性相对就欠缺不少了，获得单个流量的成本也会小不少，所以才会出现相同的花费场景流量比搜索流量多一倍甚至更多的情况，但是两个计划流量差距这么大的情况下转化效果却差不多，甚至有的场景不如搜索，总结就是流量基数跟流量精一准性没有兼得。那怎么才能做到流量基数大，又不是流量精一准呢？

可以看到多多搜索关键词匹配方式全部开的是精一准，就是为了把搜索的流量做的精一准，很多商家不知道的一点：根据我的个人经验，多多场景会根据多多搜索点击成交的人群以及关键词来匹配多多场景投放的资源位以及展示给这些属性以及年龄段的人群。

所以说在我接手之后是针对推广这块的数据反馈不好的情况做了上面的方法调整，将关键词全部调整精一准匹配投放，平台给你推的流量（场景计划投放流量位）是否精一准很大程度上取决于你搜索推广关键词做的怎么样。所以在开启搜索计划的时候可以尝试下这个方式做精一准流量，场景推广的流量也能更精一准，店铺效果也会更好。