

台湾跨境小包专线物流走电商COD小包代收货款小包快递

产品名称	台湾跨境小包专线物流走电商COD小包代收货款小包快递
公司名称	越鸿国际供应链管理（深圳）有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	宝安区沙井街道马安山社区鞍胜路35号二层
联系电话	19924493494 19924493494

产品详情

2018年，越鸿国际物流诞生于广东深圳，致力于淘消费者及跨境电商企业提供一站式的电商物流服务。自成立以来，越鸿国际物流始终专注于服务质量的提升，持续布局台湾电商海外仓储及跨境专线物流网络，并通过互联网信息技术不断提升作业水平及用户体验。

在持续强化专线物流业务的基础上，越鸿国际物流积极拓展多元化业务，针对海淘消费者提供了全球导购和一键购服务，针对海外电商企业提供了中国本土推广和代支付服务。与此同时，依托强大的境外专线物流优势，越鸿国际物流成立了各个中心，为中国出口卖家提供国际专线、邮政小包、FBA头程等出口专线物流服务，帮助客户提升效率并降低成本。

多年来，越鸿国际物流持续创新，不断铸造高品质服务体验，为客户更好地买卖全球提供坚实有力的支持。

"双十一"掀起的这股全球网购热，台湾民众也很有感，瞄准"双十一"商机，不少台湾电商的业绩也大幅增长。还有业者借着这股热潮发现了跨境电商的新热点。

大陆电商"双十一"全球大热，越来越多的台湾民众卷入购物狂潮，不少人都养成日常网购的习惯。

台湾民众：就是方便看，随时手机都可以看，随时可以购买。

台湾民众：价格比便宜，优惠蛮多的，有限时间的。

台湾电商工作人员李欣静：像我们男鞋是有做"双十一"的活动，买三千新台币就有送九百新台币的礼盒组，比平常量多两倍左右，所以出货量也增加很多。

在主营鞋类的电商唐源骏，已经感受到"双十一"带来了红利，鞋类销售量提升了20%，但他也不得不面对"双十一"带来的购物压力。

台湾鞋类行销主管唐源骏：整个"双十一"的业绩增长蛮多，在这个部分，我们会找一些计时的工读生，

来支持我们，甚至我们工厂的伙伴朋友，也会出来支援。

线上为主销售，线下为辅展示，唐源骏的公司每年销售20万双鞋子，年销售额1.5亿新台币。在登陆发展的过程中，大陆新型的营销手段开始成为他们推广的方式。

台湾鞋类行销主管唐源骏：现在来说，比多的接触是微商，就是很多微商的朋友，会透过微信来跟我们联系。

唐源骏表示，他们公司今年已经在广东新设立了仓储中心，在北京、上海也有分据点。未来，他们将进一步学习大陆的电商模式，做强自己的大陆市场。

直播间开起来，不仅有摄影棚，马来话、广东话、菲律宾语都晒出来了。登陆做电商没优势，台湾业者主动寻找跨境电商中的新热点。

台湾女性购物网站创办人彭思齐：今年天猫、淘宝，都在马来西亚投很多，关于"双十一"的广告。所以，马来西亚人说，原来有"双十一"这东西，所以开始很热情。

台湾女性购物平台SHOPPING99主攻东南亚市场，在马来西亚、菲律宾和香港都开辟了，找的就是大陆"双十一"带来的订单。受"双十一"购物节的影响，仅马来西亚网购订单就成长了两三倍。