

保险经纪和保险代理公司大额资金增资验资5000万到1亿10亿

产品名称	保险经纪和保险代理公司大额资金增资验资5000万到1亿10亿
公司名称	兴业领航（北京）企业管理集团有限公司
价格	20000.00/份
规格参数	
公司地址	北京市朝阳区建外soho东区A座1901
联系电话	18612404100

产品详情

保险经纪公司与保险代理增资验资、大额资金验资、提供资金5000万到1亿2亿3亿10亿资金。

受就监管部门的要求。虽然保险代理，保险经纪公司注册资金1000万的只能在区域内经营。必须生4到5000万才能在全国范围之内经营。并且1000万注册资金的保险经纪或者保险代理。在外地设立分公司都被受限制。所以目前但经纪公司或者保险代理公司增资只是一个趋势。

分析一下保险经纪和保险代理公司的区别；

保险经纪和保险代理作为保险从业人员，本质上都是保险销售，通俗的说，做保险的，但是因为立场不同，差别不小。之前和很多朋友聊起过，大家熟悉的还是保险代理，无论外资，合资，内资，相信大家已经不再陌生。保险代理隶属于某一家保险公司，在本公司范围内为客户挑选组合产品。保险经纪公司，类似于艺人经纪公司，葡萄酒经纪公司，代理多家保险公司（有的实力比较强的可以同时代理多家内地的保险公司和香港的保险公司）。作为中介平台（你可以理解为保险业的京东、淘宝），如果某人想买保险，保险经纪通过横向对比各公司产品方案，找到合适客户的解决方法。客户无论从保险经纪手里还是保险代理手里买的产品质量保真，价格一样，大家不用担心。

保险经纪人和保险代理人虽然都是保险中介人，但两者之间有着根本的区别：

二者具体的区别有以下四点：

1、代表的利益不同。

保险经纪人接受客户委托，代表的是客户的利益；

而保险代理人为保险公司代理业务，代表的是保险公司的利益。

2、提供的服务不同。

保险经纪人为客户提供风险管理、保险安排、协助索赔与追偿等全过程服务；

而保险代理人一般只代理保险公司销售保险产品、代为收取保险费。

3、服务的对象不同。

保险经纪人的主要客户主要是收入相对稳定的中高端消费人群及大中型企业和项目；

保险代理人的客户主要是个人。

4、法律上承担的责任不同。

客户与保险经纪人是委托与受托关系，如果因为保险经纪人的过错造成客户的损失，保险经纪人对客户承担相应的经济赔偿责任；

而保险代理人与保险公司是代理被代理关系，被代理保险公司仅对保险代理人在授权范围内的行为后果负责。

保险经纪公司与保险代理增资验资=