

# 什么行业适合加入智慧数字经营？

|      |                                     |
|------|-------------------------------------|
| 产品名称 | 什么行业适合加入智慧数字经营？                     |
| 公司名称 | 温州专帮信息科技有限公司                        |
| 价格   | .00/个                               |
| 规格参数 |                                     |
| 公司地址 | 浙江省温州市鹿城区松台街道望江东路迎潮大厦A幢201-（1--20）室 |
| 联系电话 | 0577-86666610 18968999397           |

## 产品详情

### 智慧数字经营

如今在线下商家圈

蔚然成风，风头一时无两。随着智慧

数字经营在线下的不断深入，[智慧数字经营代理](#)

行业随之兴起，创业圈迎来新机遇。线下商家亟待进行数字化转型，将数字化转型视为重中之重，基于这种需要，创业者在智慧数字经营代理项目上便有了可以尽情发挥的余地。

可以说，在智慧数字经营这个项目上，商家和创业者相辅相成，缺一不可。商家越急切的需要进行数字化转型，那么可供创业者发展的空间便越大。

但话说回来，创业这条路，并非我们想的这么简单。我们大多只了解那些创业成功的人光鲜亮丽的一面，却忽略了他们在通往成功路上所遇到的种种苦难。有那样一群人，在看到了一个项目的商机后，没有对该项目多加了解，便稀里糊涂的加入了，幻想一步登天，一夜暴富，但结果往往是想象有多丰满，现实便有多骨感。

创业并不是一项易事，它也讲究“天时”、“地利”、“人和”。幸运的是，智慧数字经营已经占据了“天时”和“地利”，独剩一项“人和”，有待我们考究。

2021年是智慧数字经营蓬勃发展的一年，是十四五计划中数字化发展的开局之年，也是支付宝和微信大

力发展智慧数字经营的关键一年，因此，“天时”由此可得；所谓“地利”，2021年是数字化发展的关键一年，商家也需要在这一年加速实现数字化转型，而我国线下商户千万户，正有大片区域等待着创业者去开拓，“地利”因此而来；至于“人和”，我们可以将它理解为适合这个项目的人，对的人遇上对的项目，才能有一个完美开局。

智慧数字经营适合在哪些行业运用？在和数十位微火智慧数字经营代理进行深入交流后，小编得出一个结论（仅代表个人看法），来自以下这些行业的从业者更加适合智慧数字经营代理这个项目。

### 一、从事过支付行业、小程序开发行业或者其他相关行业的个人

智慧数字经营的发展，离不开支付和小程序的支持，如果创业者在加入智慧数字经营之前有过这些相关行业的从业经历，相对于其他同行而言，对于智慧数字经营会有自己的独到见解，懂得更多，便更容易去打动并说服商家入驻智慧数字经营。

微火智慧数字经营代理郑先生在加入该项目前，便是温州广东某公司的程序开发员，后在加入该项目后，因为自己曾经从事过相关技术行业，在培训时对智慧数字经营的项目知识吸收能力便快于常人多倍，并且时常能举一反三，有自己的独到见解。得益于这一点，郑先生在拓展市场时，往往可以通过生动形象的举例和没有任何纰漏的描述来打动商家。成为微火代理三个月里，郑先生成功拓展了上百家商户，月收入十分可观。

### 二、从事过销售行业的个人

智慧数字经营的拓展，是和众多商家老板打交道，如果你曾经从事过销售行业，那么在遇到不同性格的老板时便会有不同的应对方法，这是多年的从业经验所给予的，也是那些没有从事过销售行业的人无法比拟的。多年的销售经历，可以让你懂得随机应变，懂得察言观色，而这都是市场拓展过程中的优势。

李先生在成为微火代理前，是汽车公司的一名资深销售人员，在拓展市场时，李先生会将会将各种各样的销售手段和智慧数字经营相结合，他可以从和商家的简单对话中了解商家的经营痛点，从而针对这个痛点进行智慧数字经营的推广，以此来吸引商家入驻。

李先生成为微火代理至今已五个月，在这五个月的时间里李先生逐渐组建了一只成熟的地推团队，并且每月收入达数十万。而这个数字，还在不断增长中。

### 三、有商户/客户资源以及广泛人脉的个人

如今这个时代，掌握住了资源便是掌握了金钱，只要资源人脉尚在，便不愁找不到变现渠道。市场拓展

过程中，手头掌握的商户资源越多，机会便越多，而广泛的人脉也可以为你提供源源不断的资源。如果你手头有足够的资源，但没有“变现”渠道，[智慧数字经营](#)或许就是那一条适合你的渠道。

编辑:网付官方(智慧数字经营专题页:<https://www.163.gg/product-wisdom.html>)

本文为作者独家原创，转载请注明出处，违者必究

关键词:智慧数字经营,创业者,数字化转型