

阿里巴巴代运营为商家精装店铺

产品名称	阿里巴巴代运营为商家精装店铺
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

哪一种靠谱。淘宝代运营公司1.提点代运营，也就是商家前期无需出服务费，后期按照销售额提点但是这种模式对店铺的基础是有考核的，一个0销量0基础的店铺是不适合这种模式的。因为他们不会花全部精力去打造一个新店，耽误精力耽误挣钱，正规的来讲就是你店铺已经有基础销量了，达到一个瓶颈就是无法突破

每个月基本就卖那么多了，也许有运营大神，淘宝代运营公司他们有办法帮您店铺提升销量，这就可以在现有销售额基础上，打破瓶颈部分，收取提成，这叫提点代运营。2.定目标保销量模式这种模式是现在较多商家上当受骗的一种，骗子公司会前期收取高额的服务运营费，然后给商家定营业额目标，达不到将退一部分给商家。

亲们，你们用脑子想一想，如果真有保证赚钱的生意，他们为什么要找你做？每个人都想把自己放到较安全的位置，但是站在较安全的位置的时候有没有想过背后正有人拿着枪已经瞄准你了。3.收取基础服务费+销售额的提成收取基础服务费+制定销售额提成或佣金模式。这种模式是以大量的技术人才投入+大量资源支持

保障店铺的良好经营运作，从而达到提升销售额目的，再从中抽取提点，以销售额提成为盈利点，基础服务费为前期项目运作资金，记者走访多家以这种模式经营的代运营商家的客户，80%的客户反馈这种模式的合作在效果上能得到一个保障;虽然提成的金额会比较大，但这种模式还是被大量店主们所认可。

前期基础服务费是保证能给商家组建一个淘宝代运营公司运营团队，为商家精装店铺，品牌策划，站内外活动推广等等。一个团队需要公司支付工资，包括公司的场地费等都需要费用，所以前期收取基础的服务费才能保证服务团队正常运转，为后期完成销量打下坚实基础。当服务商完成销售额拿提点或者佣金

就达成了合作共赢的模式，效果有保障。在淘宝平台上做店铺的商家都知道