

化妆品专卖店展柜 木质 1000 (cm)

产品名称	化妆品专卖店展柜 木质 1000 (cm)
公司名称	扬州艺之元展柜有限公司
价格	1198.00/米
规格参数	材质:木质 尺寸:1000 (cm)
公司地址	扬州市文昌中路538号6号楼111室
联系电话	051487880854 13905276112

产品详情

材质	木质	尺寸	1000 (cm)
耗电量	0	额定功率	0 (w)

我是如何帮客户布置专卖店的第一招：橱窗 我们设计成通透柜，侧面打光，顾客走在外面就可以对店内一目了然，在柜子上面还有亚克力做的灯箱上写知名品牌香水的标志，加上香水陈列，顾客第一眼就知道该店的档次较高，有品位，但有阳光照射的门面不宜。第二招：进门第一柜 如该店地处闹市区，又靠近流行通道，年轻时尚的人较多，顾我们进门设计成自选彩妆柜，以便在门外本来不准备进来的人而被彩妆的五颜六色所吸引而进店，同时自选彩妆的顾客造成的人气，吸引更多的顾客进店。第三招：收银台 收银台我们一般会放在门口，第一方便顾客，第二节约人员，第三制造人气，顾客交款时，门外的过路人感觉该店人气很旺。第四招：厂家专柜 厂家专柜要根据当地消费习惯来定，但我们不主张有过多，厂家专柜形象是好，但是出样率不高，要知道你每个平方、每个空间都是成本。但有些知名品牌的柜台不能没有的需自制。第五招：护肤双面陈列柜 除高档护肤品需玻璃前柜外，大部分护肤品需该柜来陈列，第一出样率高，第二便于营业员介绍。该柜两头可放特价品，柜台下面设计成抽屉，便于补货及盘点。其弧型设计使每个面都看的很清楚。第六招：洗涤、纸品柜 该柜前面为三层有机架，可放促销、特价品，两侧为5层，顶部可放适令产品，如夏天的杀虫剂第七招：背柜 背柜由上到下7层设计，从视觉上看给顾客有货品丰富、琳琅满目的感觉，但考虑到最底层不太吸引人，特采用有机兜，这样就大大增加了货品的出样率。第八招：背柜顶部灯箱 柜台顶部设计成灯箱或贴一些广告语，高度是楼层顶到柜顶的距离，其把一般需柜台上的灯箱放到顶部，充分利用陈列空间，同时让观看的眼球更充实。第九招：合理的布局 所为合理布局是根据店的形状做出合理的布局，小店不仅出样率高而又不显的局促，大店不空，死角不死，这不是一两句话所能讲完的，需要长期的对化妆品店的研究和对化妆品的理解，及对顾客心理的揣摩，例如：我们帮这一客户设计的图，他的店内有2个柱子，又有一块凹进去，故我们把凹进去的设计成自做的名牌标柜，凹进去的地方就活了。而左上角柱子后面是一个死角，我们把厂家标柜放在最里面，对大门的一面，厂家柜大家知道形象好，吸引顾客，角设计成“纸品卫生巾柜”，卫生巾每个女同志都需要，也吸引了人气，同时也考虑到女同志购买时的尴尬。