

海外ERP平台定制搭建

产品名称	海外ERP平台定制搭建
公司名称	深圳云端共赢文化传媒有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华区民治地铁站
联系电话	18924617237

产品详情

既然谁先谁后如此棘手，那是否能够ERP、B2B一齐上呢？国内知名的咨询公司——汉普公司的总经理张厚启博士认为，ERP是基础，B2B是热点、是趋势。但企业在实际的操作中可以两者同步进行。一批人负责ERP项目，一批人负责B2B项目，并不会给实施人员和企业带来什么冲突。当然，两者完成的时间可能会大不一样。

仔细想想，一个企业要是能双管齐下，一并实施ERP、B2B系统，是非常有利的。因为这样的话，ERP与B2B的衔接可以做得非常好。企业的信息系统也可以从整体上给予把握、协调，而不至于给以后系统的整合留下隐患。况且，ERP、B2B都是企业所必须有的，能做的就先做了，不会浪费投资。

不过，双管齐下要求企业要有雄厚的资金，否则无法承受ERP、B2B系统实施的费用。同时，这也要求企业本身的管理水平及技术水平比较高，否则两者混在一起，会弄昏不少人的头。因此，双管齐下对大企业可能会合适，而对中小企业就可能承受不起了。

深圳云端共赢科技，提供外贸网站搭建，海外wms仓储管理系统，跨境ERP系统，专注跨境软件行业8周年，为很多大中小企业搭建提供软件。

ERP系统

ITE趁虚而入

正是因为中小企业的苦恼，才导致了一种号称要“掀起供应链革命”的新行业的诞生——ITE（Independent Trading Exchanges，独立商业交易所）。

有一家国外公司，它70%以上的交易都是通过EDI（Electronic Data Interchange，电子数据交换）来实现的，其余的通过电话或传真等形式。由于产品销售很好，公司想扩大其销售规模。但从该公司目前的销售模式来看很难办到。因为能采用EDI形式与其发生交易的公司不多，而电话的容量又有限。怎么办呢？IT

E帮了它的忙。该公司将产品交给一个ITE公司，通过它实现网上销售。这既增加了销量，又不用自己再去费心思做B2B系统，再好不过。