

# TK + 独立站营销开发

产品名称	TK + 独立站营销开发
公司名称	深圳市云端之链电子商务有限公司销售部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华新区民治街道新牛社区港深国际中心 369
联系电话	13076927178

## 产品详情

TK + 独立站营销开发、TK + 独立站解决方案、TK + 独立站整体解决方案、  
TK + 独立站开发、TK + 独立站开发引流

深圳云端共赢科技，提供培训，代运营服务，+独立站代运营，一站式服务，从0到1，怎么变现，怎么卖货到海外布局，+独立站布局。

公司全身心跨境电子商务行业八年服务，有强悍的专业性卓越团队提供外贸跨境电子商务推广一站式服务，包括跨境电子商务行业，外贸网站搭建、独立站开发，2B/2C，Saas服务，erp系统定制开发，外贸企业网络推广，国际品牌营销推广，Google，youTube，代运营推广服务，，蕴藏巨大海外流量和商机，适合跨境商家、出口品牌，及想要成为带货网红的你。

伴随着不断发展，全球化app的红利让人垂涎三尺，在网上有关培训的广告可谓是铺天盖地，当然对这种培训持保留态度。做其实任何事，其实都是需要自己钻研，因为凡事抵不过用心，至于培训，也是可取的，毕竟可以减少时间成本！

这里不分享别的，就只谈谈上面的视频搬运之道。

搬运视频，不只是往上面搬，也可以把上的视频往YouTube上面搬。做视频搬运其实很简单，几乎没有任何门槛。最重要的是环境问题，因为这个直接影响后面账号能不能正常。环境对于账号的重要性就如人需要空气需要水需要食物一样。

先说说搬运到YouTube上，操作流程很简单，

只要三步走就可以完成：

步骤NO1：需要先定位类型，就是想要搬运什么样的视频，然后再确定账号名字；

步骤NO2：去里面将想要搬运的视频download下来，然后视频剪辑软件比方说爱剪辑剪映，专业的用pr等软件进行二次创作；

步骤NO3：最后将成品即二次创作完的视频upload到YouTube上，并且开通广告分成；

这里的关键点就是“账号定位”，“内容定位”，“标题内容”，还有“不要侵权”。

做视频搬运需要清楚以下几点：

(1) 首先分析视频所在的类目的竞争大小，同时在类目选择完成后，不要急着上传发布视频，要分析该类目下播放量最多的10个视频，并找到他们的共同点和不同点

(2) 确定好视频的变现方式，是流量变现还是产品变现，或者像淘宝客一样通过一些商城的专属链接卖商品赚佣金

(3) 要清楚一点，搬运视频的素材是不能源源不断的（NO，前期可以搬运视频涨粉，但是做到中期肯定需要融入自己的原创）

(4) 引导评论，查看视频下面的评价，了解他们在讨论什么，但是如果没有评论，那么还需要用别的账号引导评论

这里希望大家考虑清楚再入局，而不是别人说什么就是什么，看到这个是个风口很热，就想着可以搞一搞，结果最后没弄几个视频没有什么播放量就放弃

运营视频搬运的一些操作问题

1. 上传频率（一般2-3个视频/天）至于在前期来说频率没有那么重要，但是需要保持内容的持续输出，一天至少保证一个视频
2. 不是所有视频都要像上面操作，你需要做出一个像样的视频就足够了
3. 粉丝增长，只要有爆款视频粉丝增长会超乎你的想象
4. 注意一点账号需要升级成为专业账号，这样才会有分析功能