

## TK + 独立站推广

产品名称	TK + 独立站推广
公司名称	深圳市云端之链电子商务有限公司销售部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华新区民治街道新牛社区港深国际中心369
联系电话	13076927178

## 产品详情

TK + 独立站推广、TK + 独立站推广开发、TK + 独立站营销、TK + 独立站营销开发、TK + 独立站解决方案、TK + 独立站整体解决方案、TK + 独立站开发、TK + 独立站开发引流

深圳云端共赢科技，提供培训，代运营服务，TK+独立站代运营，一站式服务，从0到1，怎么变现，怎么卖货到海外布局，+独立站布局。

公司全身心跨境电子商务行业八年服务，有强悍的专业性卓越团队提供外贸跨境电子商务推广一站式服务，包括跨境电子商务行业，外贸网站搭建、独立站开发，2B/2C，Saas服务，erp系统定制开发，外贸企业网络推广，国际品牌营销推广，Google，youTube，代运营推广服务，，蕴藏巨大海外流量和商机，适合跨境商家、出口品牌，及想要成为带货网红的你。

如果说2019年是春天，那么2020年称之为寒冬一点也不为过。特朗普政府恶意打压,想要封杀一切来自中国的高科技互联网企业，国内靠吃饭的跨境电商玩家一片哀嚎。直到政府出手，帮忙稳定，到10月份，风险解除，跨境电商行业也趋于稳定。于是乎的顶级流量又可以被国内广大外贸人员使用了。今天我们就来揭秘下跨境电商是如何运用的顶级流量来打开自己的外贸销售渠道的。

随着全球用户的攀升，的全球商业化进程也在明显加快。继2019年11月在美国内测购物车功能之后，2020年3月，进一步降低了主页链接门槛，把之前只有蓝V认证才能享受的特权：主页链接，开放给普通用户，甚至新注册的用户。通过主页链接，可以方便地跳转到第三方店铺如亚马逊、速卖通、独立站甚至阿里国际站等，这一功能大大增加了广大外贸和跨境电商卖家参与的动力：以年轻人为导向。如果使用得当，能为你带来大量受众。因此，你也可以考虑在上与红人合作。Z世代的年轻人可能拥有Facebook账户，但他们很少使用，因为Z世代更希望拥有自己的社交空间。的大部分用户群体年龄在16岁到24岁之间，他们占用户总群体的41%。

广告投放总额日趋饱满的Youtube,Instagram以及Facebook,的广告竞争较小且潜力巨大。

总之就是一句话，用户量猛增，你抓住这些流量来做跨境电商基本稳赚！

那么你想要做好海外运营的怎么办？就得好好运营账号，需要大量的自养号来冲击大V账号。在拥有大量自养号提高各项数据特别是点击观看流量之后，海外粉丝量也就很客观了。