

To B销售难，用壹脉销客智能名片，销售效率加倍提升！

产品名称	To B销售难，用壹脉销客智能名片，销售效率加倍提升！
公司名称	成都壹立科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	四川省成都市武侯区吉泰五路88号花样年·香年广场T3写字楼2109-2110
联系电话	028-63853204 17721872191

产品详情

世上唯一不变的便是变化，2020年的变化速度之快，可能很多人做出决定的时间都很短。虽然变化不停，但是新的机遇和可能也在不断涌现！现在，对于多数企业来说，获客成本越来越高，渐达顶峰！我们发现To C的火热程度已经不比当年。反而To B业务开始火热，话题不断。中国互联网的新增长点To B业务这话一点不假。

但是 To B业务存在着更难的难点，因为企业内部往往带有复杂性的特点！

而我们结合当下数字化、智能化的趋势，对于To B业务的企业销售来说：不受限于传统的销售模式，使用能够提升销售效率的工具。赋能销售人员，发挥更大的价值！其实，壹脉销客智能名片很适合使用！理由如下：

一、优化初见环节

无论是在线上认识还是线下认识，都避免不了递名片、加微信、交谈这些动作。如果在这个环节发挥更大的作用，接下来的事情会更加顺利。壹脉销客智能名片就是将名片变成电子名片，对方微信扫码被分享的名片，看到的不仅仅是一张名片，还有个人信息、企业信息。对于To B业务的企业来说更具有说服力。可以说“递”的不仅仅是名片，亦是企业的信任。

二、发力跟进环节

在合适的时机跟进的效果往往胜过平常！

智能名片则是通过记录、分析客户的行为轨迹做出数据汇总，产生结果。销售人员由此可作为判断的依据。例如企业产品商城的某个商品被浏览、点击的次数。另外，销售人员可以通过分享小程序的内容资讯、产品获得潜在用户，进而也可以得到潜在用户的数据分析。

三、企业管理

CRM系统在企业管理、销售管理方面的应用数不胜数，智能名片CRM小程序同样也可以实现企业关于财务、销售业绩、客户、销售人员、企业数据等多方面的管理。

四、实现价值裂变

智能名片小程序如何发挥更大的价值？创造更多的可能性，为企业带去更有价值的信息？壹脉销客的人脉集市、需求广场、产品中心则撬动了更多的方向！其实智能名片于企业而言，是一个私域流量池，而人脉集市、需求广场、产品中心则是流量促活剂。访问小程序的客户也可以看见更大的世界，为客户带去更多有价值的信息，相互实现信息交换。这本身也是具有吸引力的一点！