

游泳馆管理系统软件，游泳馆管理系统定制开发

产品名称	游泳馆管理系统软件，游泳馆管理系统定制开发
公司名称	广州千汇凡网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区东英科技园3号楼东塔801-8
联系电话	19526271880 13058228105

产品详情

随着市场竞争白热化，现在越来越多的行业开始加入到计算机信息化管理行列。同质化的行业竞争，创新企业运作模式、提高企业效率无疑是唯一出路。会员管理系统在连锁加盟行业、企业单店的运用颠覆了整个商业环境，使得游泳馆、酒店、KTV、药店、数码店、美容美发店都开始运用开来。

夏天马上要到了，小编就给游泳馆的商家们来讲讲游泳馆会员管理系统解决方案吧。但愿小编的讲解，能给您游泳馆的业绩做出一点贡献。

现在的游泳馆大部分都是散客消费，很少有实行会员制的。即便是有实行会员制营销的，也是名存实亡。会员持卡到馆消费，与普通散客唯一的区别就是可以享受商家临时规定的折扣，说白只是个身份象征的标识而已。

游泳馆会员管理系统的运用就彻底改边了游泳馆的这一现状，现在的游泳馆会员不只是身份的象征，同时还内含商家、会员等众多信息。同时会员管理系统强大的功能更为商家提供了很大的帮助。

1.会员管理(储、消费、积分、会员等级等)

游泳馆的会员可以向卡中预存金额，与此同时商家可以设定:按照会员预存金额可以向会员赠送游泳次数或是返现、发送小礼品等等，目的就是吸引会员多储值。会员去游泳馆游泳消费可以直接从卡中扣除，从而获得相应积分，当然也可以现金支付。

会员积分的功能主要有两个，一是帮助会员升级，从而享受到更高的消费折扣;二是可以拿积分兑换消费次数或是兑换小礼品(具体的规则，游泳馆的老板们可以根据馆内实际状况进行设定)。无数实例证明，积分功能的诱惑是非常强大，各位商家们千万不要忽略。

2按次消费

这个是海奇会员管理系统特有的功能，商家在系统自行设定每次消费金额，然后根据会员充值金额自动折算成消费次数。会员在游泳馆进行会员充值的时候，就可以自动折算成会员可以游泳的次数。

按次消费的游泳馆好处主要是:每个会员都可以清楚了解自己的消费次数，以及卡中余额、还可以游泳的次数。相比传统金额消费，这样的消费方式更加清晰、明了。如果是纯碎的金额，会员就不能够很好的预计自己能够消费的次数以及之前的消费状况。往往就会碰到这样的尴尬，会员来馆消费、但卡中金额却不足以消费一次，这样让会员与馆方都会非常窘迫。相信每个会员与商家都不希望发生这样的事儿。