

亚马逊店铺代运营

产品名称	亚马逊店铺代运营
公司名称	深圳市云端之链电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	民治街道展涛科技大厦
联系电话	18503054158

产品详情

亚马逊店铺代运营，近年来随着互联网营销的入侵，很多工厂都开始转战做亚马逊，但是对这个并不在行，怎么做呢。于是乎有一大批想转型的工厂老板想到代运营。

工厂为何转型做跨境

现在传统外贸可以说是一片哀鸣，内忧外患。对外，客户质量差，压价比价严重，大部分订单没什么利润。

对内，人力成本高。过去是生产工人的成本，现在不但有生产工人成本，营销人员和办公室人员的成本也是非常高的。

在选择代运营公司之前，最好不要光听代运营公司的片面之词，建议你能进行实地的考察会比较好，或者和对方具体的面谈下。了解他们公司的情况，团队的情况，手上操作店铺的情况，对你这个类目的了解以及一些运营的思路和见解。

为了避免找代运营找错人办错事，在之前要注意以下几点：

1、价格低未必好

市面上代运营的价格很不统一，服务费几千一个月的，也有几万一个月的，不要从单一的价格维度去衡量，因为服务费越低，对于代运营公司来说，他们必须要接更多的店铺来维持员工开支，肯定没有足够精力打理你的店铺。而一般正常是5-6个人团队能最多承接2-3家店铺(不包客服)。

2、提点模式不靠谱

另外也有光提点的模式，这个模式个人觉得也是比较不靠谱，因为只要有销量，代运营公司就有利润，根本不会管你品牌规划和店铺的未来发展。

这个最好确定下你每次由活动产生部分的销售该如何收取，产品定价策略以及毛利率控制和推广投入占比。推广投入肯定是按照你的目标销售额和市场体量来预估的。

3、适合店铺发展最重要看他手上有没有相关案例，或是对于你所在的类目有多少了解，不放心的话也可以做个相应的方案，可以看下操作思路合不合适你的店铺发展。