

百橙商学院把阿里经验分享给学员

产品名称	百橙商学院把阿里经验分享给学员
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

学·阿里精髓 管理三板斧、政委体系

马云看亮剑，自创的政委体系是如何通过独特的企业文化来凝聚11万名员工?阿里六脉神剑是如何实施落地，价值观是如何考核的?

阿里巴巴参观考察项目背景

看过去：从18人到近3万人，从50万起家，到市值接近5000亿美元，20年间，阿里步步为营，缔造互联网神话。

看发展 阿里将B系纳入新一轮的核心战略，志在打造世界第五大经济体“新零售”时代背景下，阿里依托自身强大的平台，不论从战略布局抑或大数据支持，都

将点燃新一轮的线上线下用户体验。

看管理：企业无论怎么分传统和新兴，管理却是殊途同归。阿里的管理既有传统企业的通识性管理，又极富有互联网企业的创新特征。以阿里“三板斧”等的人才培养方法和政委体系文化与业务伙伴形态建设为代表，都打上阿里独有的创新管理烙印，追求其本质都是管理的有效性。

看马云 马云无疑是富有的，他的富有不仅仅是财富，还有梦想、思想和传奇，而他的传奇依然待续....

向阿里巴巴学什么一、学管理创新:

阿里武侠文化与阿里营销创新阿里政委体系与绩效管理阿里管理三板斧与管理铁军二、学商业模式创新

云计算、大数据在企业中的创新与实践、从阿里看科技如何驱动商业模式创新

为什么去阿里巴巴

阿里巴巴—全球第0一，裂变发展

从18人到5万人，从50万起家到如今市值超4000亿美金，从中国第0一家盈利网站到全球醉大电子商务网站，阿里用18年缔造了世界企业发展史的奇迹。

阿里巴巴—铁军精神，管理创新

阿里快速发展靠的就是铁军文化与独特的

管理三板斧，三板斧就是阿里巴巴自从创业初期就一直坚持的管理原则与方法，并且到目前为止依然在坚持的策略。

阿里巴巴—销售奇迹，营销创新

阿里旗下淘宝网、天猫一手缔造的“双十一购物狂欢节”创造出惊人的1682亿销售神话，再一次创造中国奇迹，也创造了世界营销史的奇迹。

竞争成为行业领0袖？向标杆企业学什么？以及如何学？我们所在的企业又该如何选择自己的标杆？……这些问题已经成为摆在我们面前的一道难题，赵老师通过半天的时间带学员走进一个标杆企业管理世界，一方面告诉学员如何选择标杆和找到自己的标杆，另一方也把标杆企业发展经验分享给学员。

上午阿里巴巴安排专业接待人员带领大家参观交流，我们首先参观了阿里巴巴历史发展走廊，了解到阿里巴巴艰辛创业历程和阿里快速发展过程。随后我们参观了阿里巴巴的中枢机构，也就是传说中的阿里数据中心，在这里我们通过大屏幕对于阿里巴巴网站和淘宝网，支付宝等网站实时交易情况一目了然，阿里不愧为一家愿意开放和分享的企业，这些数据在很多企业视为珍宝，但是阿里却愿意把这些数据和中小企业，和广大客户分享。我们为阿里的这种开放和分享精神所震撼和打动。

参观数据中心之后我们参观了阿里员工办公区和员工生活区，其中包括阿里枫林晚图书馆，阿里健身会所，阿里星巴克，阿里餐厅，阿里邮局等场所，在这些地方我们充分感受到阿里巴巴“快乐工作，认真生活”的企业理念，也感受着阿里巴巴幸福企业风范。

下午深圳迈迪尔资0深讲师赵老师为学员分享了《阿里巴巴创新管理之道》课程，赵老师从阿里的营销创新，文化创新，管理创新等多个维度为大家分享了阿里的创新管理之道，学员普遍反映收获很大。

从1999年的创业时候的18人到如今的2万多人，从创业时的集资50万到如今的估值超1000亿美金，马云和他的团队用颠覆性的商业模式开创了全球互联网的中国模式。阿里巴巴的发展可以说代表着中国电子商务的发展。

在阿里巴巴集团总部参观的时间虽然很短，但是却让我们感受到中国醉优秀互联网企业的创新与开放，也让我们感受到阿里人的激情与热情。我们为中国拥有如此具有创新基因的企业感到骄傲和自豪。