销售女教你创造销售奇迹 社会科学

产品名称	销售女教你创造销售奇迹 社会科学
公司名称	郑州图书城指南针书店
价格	16.00/本
规格参数	题材:社会科学 书名:销售女教你创造销售奇迹 作者:徐鹤宁
公司地址	中国 河南 郑州市中原区 郑州市图书城北区26号
联系电话	86 371 68202693

产品详情

题材	社会科学	书名	销售女教你创造销售奇迹
作者	徐鹤宁	出版社	广东经济

作 者：徐鹤宁 著

出 版 社：广东经济

出版时间：2008-11-1

版 次：1页 数：152字 数：337000印刷时间：2008-11-1开 本：16开纸 张：胶版纸印 次：1isbn：9787807289968包 装：平装编辑推荐
你想在最短时间收入爆炸性成长,提高5倍、10倍、50倍以上吗？陈安之训练机构首席讲师告诉您……你想在最短的时间内收入爆炸性地成长，提高5倍、10倍、50倍以上吗？你想持续成为行业冠军吗？你想在你的行业创造更多的销售奇迹吗？你想成为你行业的超级巨星吗？让她来告诉你吧！这本书凝结了作者多年的销售经验和开发客户的心得，凝结了作者投资大脑80多万元的课程精华。他将把自己所有的实战销售案例、不断创造销售奇迹的方法和策略，彻底与大家分享。甚至陈安之老师私下里教授给他的秘密武器，也毫无保留地传授给大家。 他只想证明一件事：他能创造销售奇迹，你也能！
内容简介
本书由“ 亚洲销售女神 ”——徐鹤宁现身说法，揭秘她如何成功突破自己，连续五年每个月成为亚洲第一培训机构——安之培训机构销售冠军，连续打破培训界亚洲和世界销售纪录的顶级成功秘诀。“ ‘ 一定要 ’的决心 ”、“ 你卖的是最好的产品 ”……这些看似所有人都知道的简单营销和成功理念，因为有了徐鹤宁亲身经历的诠释，变得无比丰富。第一次推销陈安之老师的课程、成就第一笔大单子、不停地突破培训界的销售纪录……这一个个简单的瞬间，构成了徐鹤宁丰富、多彩的销售人生，可以说她的成功来自于她的执著、来自于她的品质，更是来自于她对这些平凡而普通的营销理念的深刻理解和实施。从某种意义上来说，这是一本很“ 平凡 ”的销售励志书，“ 平凡 ”得几乎所有成年人都能看懂；但从另一种意义上来说，这将是销售历史上的一座“ 里程碑 ”，因为作者所有的经历都可以说是创造了销售界的一种历史，这无疑将对销售界产生巨大的震撼。

目录
序：从“ 草根 ”到“ 女神 ”自序：你也能创造销售奇迹引言第一章 创造奇迹第一步：拥有强烈的企图心成功的三大方法要做就做第一名销售就是信心的传递，是情绪的转移用生命的力量去争取第二章 创造奇迹第二步：疯狂的、超人般的努力永远比竞争对手努力10倍以上只要全力以赴，一定会有回报目标决定策略第三章 创造奇迹第三步：选对池塘钓大鱼永远用创新的方法轻松拿冠军不断地问自己我的大客户在哪里你所结交的朋友决定着你的命运高风险，高回报了解人、掌握人，你将无所不能有效的方法加强做第四章 创造奇迹第四步：百分之百相信自己的产品百分之百地相信自己的产品品质决定价值信念决定一切第五章 创造奇迹第五步：销售开始于成交之后销售的最高境界：服务胜于销售销售可以创造利润，服务可以创造口碑第六章
创造奇迹第六步：销售的关键在成交十步成交法鹤宁八大成交法成交一切都是为了爱第七章 创造奇迹第七步：全方位运用潜意识的力量全世界最伟大的成功秘密1：神奇的梦想板全世界最伟大的成功秘密2：不断地自我确认全世界最伟大的成功秘密3：打造自己的目标确认带全世界最伟大的成功秘密4：绝世杰作超高频潜能cd第八章创造奇迹第八步：设立高标准，向不可能挑战挑战从改变心态开始只要一定要，没有什么不可能突破等同于精彩改变等同于辉煌第九章 创造奇迹第九步：持续不断向世界第一学习成功一定有方法，失败一定有原因树立自己学习的榜样投资任何东西都有赚有赔，唯有投资大脑只赚不赔第十章 创造奇迹第十步：永远保持感恩谦卑的心态姿态越低，成就越高永远怀着感恩的心态面对一切后记：“ 全面开花"才是真成功