

外呼机器人可以提高效益

产品名称	外呼机器人可以提高效益
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

人类电话销售会面临失业

1 聘用成本高

企业雇佣人员打电话，做电话销售亦或是业务提醒，人少没有效果，人多成本够大。中国的人口红利已经过去，招聘、培训、工资、提成、福利、保险都是成本，随之而来的场地、办公用品都是开销。虽然人多可以提高效益，但各种成本的叠加足以让企业拙荆见肘。

2 情绪化严重

做销售的人都需要有足够的耐心和抗压能力。但人心都是肉长的，每天频繁的遭受别人的拒绝，换谁都不能保持愉快的心情。时间长了，工作也就怠慢了，没了激情，影响效率。而且，因为这种胎里带的工作特性，只能晓之以理，动之以情，被迫实行人性化的管理。

3 主观的统计

打完一通电话后，销售要分辨出客户的意向并做记录，包括拒绝，没意向、再拜访、有意向、可邀请、黑名单等等，这些都是基于人的主观意识做出的判断。但人与人个体之间对事物的认知度、经验，看法大相径庭，极有可能对客户需求的理解产生偏差，丢失订单。

2017年7月份开始，新一代全新智能语音电话营销系统-硅语电话机器人，已经从根本上彻底解决了电话销售难招、难管、用人成本高、效率难标准等系列企业用人难题，并且重新让电话销售人员回归到销售关键的位置。那么，这套全新的电话营销系统到底神奇在哪里呢？

电话机器人会全面普及

1 极低的成本

中绅电话机器人，一年的额定开支是2.5万人民币，没有其他任何隐性开销。可随时聘用，经过7-10天的短期培训，上岗就是金牌电话销售。不需要办公场地和耗材，没有业务提成和五险一金，无需各项福利、假日。每天马不停蹄的给用户打1000通电话，为企业源源不断的找到意向客户。