

一物一码带来流量并不是大问题

产品名称	一物一码带来流量并不是大问题
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

很多人开店其实没有想清楚自己手上有什么资源，就贸然的进入一个行业，投入重金，购买设备，招兵买马...，开业了，一脸懵逼，没有流量！

这些人开店的原因，很多时候是看到朋友做这个赚钱了，于是自己也开一个；

或者是觉得这个行业正处在风口，于是也没有多想就直接开干；

还有的就是本身自己就是高频消费者，反正自己要消费，还不如自己开个店，不仅节省花费，还能赚钱。

但当他们真正进入这个行业的时候，你会发现任何的生意都不是自己想象的那么简单。

比如说餐饮这个行业，基础的就是你的口味至少不差，环境、服务至少也不能差，在此基础之上，再是考虑流量的问题。

而如果你进入的是以下低频高价非刚需的行业，你首先要想明白的是你的流量应该从哪里来，然后再考虑的是你的产品、服务。

行业属性不同，侧重点是不一样的。

餐饮本身就是刚需高频的产品，所以只要你的产品口味、就餐环境、服务体验，带来流量并不是大问题。

而如果你是美容院、摄影、教育类行业，在你进入行业之前，你就要明白你要通过什么渠道获取流量，这是因为这些行业都是难获客的行业。

今天，我就介绍几个能够助推引流的营销工具。

一、冷启动工具

什么叫冷启动工具？

就是有一些店，开业的时候没有老顾客，那你做活动是难以产生裂变传播的。这时候，你就需要一些冷启动的营销工具，在你没有老客基础之下帮你助推活动的效果，实现流量暴增。

冷启动工具1：红包墙

红包墙（活动版）借助移动互联网的手段，通过扫二维码发红包帮助客户做线下活动，并将客户活动内容在微信朋友圈做精准传播的线下活动解决方案。

简单的讲，就是你开业了，暂时还没有流量，你可以在门前或者在流量集中地地方，大蛇红包墙，用户扫码就可获得现金红包以及优惠券。

但他们想要获得红包就必须转发朋友圈，达到相应的人数之后就可以获得现金红包，同时获得你送出的店铺优惠券。

这里的作用有两个，一个是裂变传播，你想要获得红包，你就要转发朋友圈，类似于好友助力；另一个是你发出去的优惠券，可以吸引到店。