

# 武威散白酒 川贵酒业质量保证 散白酒生产厂家

产品名称	武威散白酒 川贵酒业质量保证 散白酒生产厂家
公司名称	济南川贵酒业有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	山东省济南市天桥区药山办事处丁庄居工业园路北3号
联系电话	18560102390

## 产品详情

散白酒市场广阔，未来有望打破困局

散白酒市场广阔，未来有望打破困局

白酒市场一直竞争激烈，大品牌之间的竞争，中小品牌之间的明枪暗战，仅有的市场资源都被强者瓜分。多年来，散装白酒作为一种特殊的存在，在夹缝中艰难生存，难以得到大的突破。

品牌白酒占据了市场的半壁江山。纯粮白酒行业也基本处于稳定状态，新加入的行业人要想快速寻求突破那是不可能的，至少短期内不会有所改变，好的品牌需要长期的精心打磨，品质的沉淀、消费者的认可、新品加入即使能够取得短时间的成效，也终究避免不了“短命”的结局。

散白酒历来是以低品质、低价格的模式存在，主要的售卖形式是单店零散销售与消费，完全没有品牌意识。质量、管理、服务方面都有一定的局限，散酒缺的正是市场需要的。所以，散装白酒长期处于无人问津的态势。

散装白酒品质未必不好，但是单点零售的方式可能会导致严重的信任危机，以次充好的不良商家很多，做良心酒的卖家也不少，散白酒生产厂家，消费者吃一次亏，上一次当，对散装白酒就可能彻底失去信心，失去了信心的消费者就会转投品牌酒的怀抱。

随着互联网、电子商务的兴起，人们需求呈现多样化、个性化、差异化，散酒的优势才变得愈加明晰。一方面，普通老百姓的需求比较单一，追求便宜实惠，选择散装白酒再合适不过，也为散酒积累了一定的人气。企业、个人为了彰显身份、突出个性，会选择定制酒，散装白酒与定制酒之间可能只差一个酒

瓶，散装酒没有了中间商赚差价，价格也是相对较低的，相对于品牌定制酒，散装定制酒显得更“平易近人”。

散装白酒要想得到长足发展，就不能绕开品牌，品牌是一个企业的。

品牌是要依靠产品，而一个有价值的品牌一定是靠产品在市场上实施一定规模的销售规模来实现的，那么基于此，散酒品牌化的连锁系统就显得十分重要。品牌连锁能够弥补散白酒质量、管理、服务方面的不足，企业品牌文化方面的缺失，未来，品牌连锁很可能是散白酒的困局。

更多关于川贵散白酒加盟的问题，欢迎进入济南川贵酒业有限公司网站咨询了解。

## 如何选择收藏酒产品？

### 如何选择收藏酒产品？

如今走进大小的古玩市场，很多市民发现，很多店里都销售有不同年代的白酒。收藏一两瓶老酒，已经成为一种流行热潮。但是，面对市面上琳琅满目的白酒品牌和种类，收藏爱好者该怎样选择呢?保存时又该注意什么?带着疑问，所以为大家准备了几个怎样选择收藏老酒的要点。

### 选择高度酒

白酒收藏应该是高度酒，因为50%vol是白酒品质的分水岭，50%vol以上的白酒一般是由纯粮食酿造，适宜收藏，而50%vol以下的低度酒多为勾兑，酒内的乙醇很容易挥发，酒质亦容易变坏，无法长期保存。

### 选择品牌名酒

要选择名酒或者品牌的酒。名酒本身就很珍贵，如果一瓶名酒历史悠久，出自名酒厂家，就越是难能可贵，再经多年的陈藏，价值就高。只有本身品质优良的酒才具有较高收藏价值。自1952年起到1989年止，国家共组织了5次全国范围的评酒会，先后评选出了17种国家名白酒，涵盖了我们常说的“四大名酒”“八大名酒”“十七大名酒”。这些国家名酒，历史悠长，质量稳定可靠，处在老酒收藏的一线。此外，一些当年获二等奖的国家酒以及“省优”“部优”、全国各地的地方名酒，也可以入藏。这些酒都带有强烈的历史文化保守，具有独特的地域特色，制作工艺和制作原料都带有当地独特的特征，别的地方很难酿出同样的味道。

### 选择个性化产品

收藏讲稀、奇、特，艺术价值额外能增加白酒收藏价值。酒瓶造型奇特、酒标艺术气息浓厚、瓶体材质奇异的酒更具有收藏价值。

### 选择陈年老酒

要选择具有较高历史文化价值、艺术价值的年份酒，这类产品非常具有收藏价值。政府特别酒，VIP特别酒等特殊品种，收藏价值一般都会高于普通品种。比如“奥运会酒”、“世博会酒”等白酒、国酒、古井贡酒年份原浆26年、1405鹤年贡酒等等都是收藏的佳品。近年来，陈年白酒收藏成为我国收藏界的新宠，随着老酒身价倍增，藏友渐多。同时，喝“老酒”已成为政界人士、商界名流、文人墨客的雅好。对白酒收藏爱好者而言，为关注的应属白酒的品牌、产地及生产时间。

喝白酒的人群主要是哪些呢？

喝白酒的人爱喝白酒，但并不是谁都爱喝白酒，它只是集聚到一部分人当中。不过，都是在喝白酒，但喝的人群也是有一定区别的。它既有价格高白酒消费的群体，也有价格低白酒的喝酒人群。总的来说，有关对白酒这种酒水的消费，喝价格高白酒人群要在很大程度上少于喝价格低白酒人群的。

从白酒价格这个方面进行考量，白酒网以及地面店两个白酒营销渠道，那些价格高白酒的销售量是远远低于中低档白酒营销量的。所以，我国喝白酒的主要人群，还是当属喝价格低白酒的人群，这是一种事实的体现。

可是，都有啥样的人是喝价格高白酒的人群呢？这还属是那些有钱人或者是商务应酬多的人。我国在进入经济开放时代以后，出现了很多富人，他们这些富人只要是想喝酒水，他们一般都是喝那些价格高的白酒酒水，同时，他们在进行礼品馈赠或者是在宴请中，只要是用酒，就都会跟价格高白酒分不开。

一些商务精英，他们在进行商务活动，需要进行打点或者是需要进行商务宴请招待时，他们所喝的白酒一般都是价格高的白酒酒水。喝价格高白酒酒水的人群，总的看来，无非就是他们这群人了，同时，他们也就算是消费这样酒品的人群了，当然，武威散白酒，者其中，还会一些零星而有少量人，散白酒加盟，也有消费价格高白酒的。

相比消费价格高白酒的人群而言，这价格低白酒的消费人群要比消费价格高白酒人群会多得多。因为它主要体现在是在广大人民群众中。人民群众是价格低白酒酒水的主要的喝酒人群，也就是这样的一个喝酒人群，才支起了喝白酒的一片天地。

价格高的白酒想消费也好，价格低的白酒消费也罢，两种档次的白酒，其喝白酒人群的默契配合，是他们成就了我国白酒类产品产业的向前迈进。我国白酒酒水的制作，散白酒价格，从白酒价格来分析，已经是出现了层次价格状态，是能体现白酒市场供应人性化了。

从我国白酒营销渠道而言，更是形成了像白酒网这样的网上线上营销与传统地面店直销互为结合的白酒类产品的推销局面。各种白酒类酒水产品推销渠道的宽阔，它在体现我国白酒市场旺销的过程中，是为了让人们有选择性的用酒。

我们国家在白酒的制作过程中，始终都没有停止向前迈进的步伐，才有了那么多白酒产品的品类，才能满足市场选购需要，以便用来供人们对白酒酒水产品的选购。目前我国各种白酒酒水品类，还是一个比

较活泛的市场。

武威散白酒-川贵酒业质量保证-散白酒生产厂家由济南川贵酒业有限公司提供。济南川贵酒业有限公司坚持“以人为本”的企业理念，拥有一支高素质的员工队伍，力求提供更好的产品和服务回馈社会，并欢迎广大新老客户光临惠顾，真诚合作、共创美好未来。川贵酒业——您可信赖的朋友，公司地址：山东省济南市天桥区药山办事处丁庄居工业园路北3号，联系人：宋经理。