

# 扫码群发好友有了自己的想法

产品名称	扫码群发好友有了自己的想法
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

而自己作为一个个体户，没有太大的竞争力，降价不是什么好办法，因为你这样降价，别人会降得更多，醉终只会成为恶性的价格战。而保持现状吧，生意是真的很难继续做下去，那么像这种小区附近的小超市应该怎么做呢？今天就给大家分享一个社区超市的案例，看看老板是怎么通过进店就给顾客送699元，不仅没有亏，还赚得盆满钵满。

【一】案例背景老杨是浙江一家小区的超市老板，她今年经营小卖部已经有10来年了，是亲眼看着旁边的这个小区建起来的，从楼盘建造到居民入驻，他都亲眼见证了这一个变迁过程。以前这里经济没有那么发达，周边客流量也不大，所以只有老杨开的这一家小超市，附近人们的日常生活用品都是在他这里购买，生意一直都很好，能赚钱。但是伴随着旁边新小区的建成

人流量增加了，同时也有新的其他超市入驻，同一块蛋糕分的人多了，单个人拿的就少了，老杨家的营业额就急剧下滑，毕竟小卖部所面对的客户也不是那种忠实群体，新的小卖部一开业，顾客就接连跑到了新店去购买东西。既然发现了问题就要解决问题，老杨自己想不出来就去网上搜寻答案，碰巧就在上看到了我们的案例

思想的火花碰撞就在一瞬间，老杨有了自己的想法。【二】具体方法是什么想法呢？就是只要顾客进店，他就送给他699元的现金。这种方式一听就很诱人对不对，那么老杨具体是怎么操作的呢？他是如何让店铺起死回生的呢，我们接着往下看。1、店铺10周年0庆：进店就送699元的现金。做任何活动，首先第1点就是要引人注目，也就是要让顾客的眼光停留在我们的店里。而杨老板不仅是在视觉上冲击顾客，在听觉上也同样对他们形成了冲击。