

需不需要开发线上商城，看看这篇文章，您心里有数-成都微信分销系统开发

产品名称	需不需要开发线上商城，看看这篇文章，您心里有数-成都微信分销系统开发
公司名称	四川初心不二科技有限公司
价格	666.00/套
规格参数	
公司地址	四川省成都市武侯区吉泰五路88号 香年广场T3栋19楼1902A号
联系电话	18328754010

产品详情

需不需要开发线上商城，看看这篇文章，您心里就有数了-成都微信分销系统开发找我肯定不被坑。

一般来说，企业商城想要获得高粘度的消费者群体，可以依靠移动互联网，现在做得最火热的行业就是互联网分销商城这块了，分销简单来说就是分着来销的意思，那么微信分销商城系统可以给企业解决哪些问题呢？传统实体门店的困境在哪？

目前线下实体门店的市场运营成本在不断提升，从店面的房租到市场活动，各个方面的付出均要比在线上运营的成本要高出许多：

1、门店服务半径受限

传统实体门店限于自身的产品及服务的范围，一般的门店都定位于某一项服务或某一领域的产品，没办法完全满足消费者全部需求。如何提高店面知名度，提升门店服务半径是每个品牌都必须面对的瓶颈！

2、客户缺乏黏性

街道上各种类型的实体门店的数量众多，服务质量及产品质量参差不齐。大多数门店的生意都是一锤子买卖，倘若没有客户维护的意识及方法，真的是毫无黏性可言。开发一个新客户的成本将远远高于对老客户的二次开发，如何维护老客户，这是一个老生常谈而又不得不谈的问题！

3、运营成本攀升

众所周知，实体门店最大的两个运营成本，就是租金和人工。在租金成本相对固定的情况下，只能在提供服务、新增客流上下功夫，如何拓客引流，是降低成本提升业绩的关键!

4、电商强力冲击

传统的门店生意和电商在竞争上的最大硬伤就是价格，电商就比我们价格低，这是因为传统商业的产业链条较长，涉及多个方面：从企业、到总代理、到分区代理、到分销商、到终端网点。当中每一层都要赚钱，再算上物流人力成本，价格自然就往上增长。而电商直接和企业对接，当然价格更低。

我们的分销系统是在微信里给你搭建一个属于你自己的网上购物商城平台，这个系统是带有分销功能的。比如我在你的商城平台购买了一台净水机或者空气净化器，使用后感觉效果不错，推荐给我朋友，他通过我的分享到你的商城也来消费，我就可以拿到一笔推荐奖励佣金，这样就是分销系统。把消费者转化成你的营业员，推广员，合伙经营者，他们不用囤货不用发货，零成本创业，只用动动手指把商城的推广二维码或者链接分享出去，由此带来的订单销量可以让他获得一些经济收益，那他们是不是愿意去帮你做宣传推广？对商家老板你自己来说，自己的品牌得到了几何式裂变，产品销量能够无限极倍增，产品可能迅速销售到全国各地，占据更多市场份额，是不是很好？是不是比你自己的原有的线下渠道更有利？

我们可以帮助用户搭建一个公众号商城，通过分销渠道让广大消费者来帮助商家卖产品，只要成为我们商城的分销商，就是推广员，就会有自己独立的二维码，通过二维码来建立关系，只要你的下线有产生购买上级都可以拿到佣金，所以商家就是利用这样的模式，不仅可以把产品卖出去，消费者还可以赚取佣金，以及分销模式来享受最有效的营销推广效果。

微信分销系统开发能给商家带来什么？

- 1.让企业降低成本参与竞争，以前你要入驻天猫，京东等平台或者电视等媒体广告投入都非常大；
- 2.帮助企业裂变品牌，以直销的理念，客户口碑相传实现传播，裂变销售额，在裂变品牌的同时裂变业绩；
- 3.可以招募更多的代理商，以前招代理都是通过广告投入，或者业务员等等招商形式，现在通过低门槛，甚至零门槛加入，人人都可以是代理商；
- 4.统一管控市场价格，通过线下或者微商的形式都难以管控价格，会损坏品牌形象，统一管控有利于品牌的长远发展。

而且有丰富的营销工具：优惠券、轮盘抽奖、秒杀、微现场、微投票……微信营销系统拥有超过100项企业营销吸粉过程中需要用到的促销、互动和展示工具，还能一键搭建企业微信网站，从品牌展示到各种营销互动场景吸引用户、留住用户，并通过拼团、砍价、众筹、直播、付费问答等营销方式刺激销量，达成企业品牌传播、产品销售以及粉丝变忠诚用户的流畅转化。分销系统覆盖全部目标用户：PC商城、小程序商城、H5移动商城、公众号商城、APP商城，一个后台统一管理，数据互通，让分销商城系统管

理更加便捷高效！

我公司致力于为零售业、电商、餐饮、休闲娱乐行业提供多渠道智慧营销解决方案，通过自建商城，以及营销系统、分销系统、会员系统帮助企业搭建新一代微商城销售体系，快速实现去中心化流量聚合，客户粉丝沉淀，助力企业快速步入移动电商时代。致力于通过产品和服务，助力传统实体线上转型，通过科技驱动商业革新，让商业变得更智慧！

成都微信分销系统开发，成都微信线上商城开发，成都微信商城开发找小编省心省钱。